

NIMBUS GROUP

ÅRSREDOVISNING 2024



ALUKIN

FALCON

FLIPPER

A scenic landscape featuring a calm body of water, likely a lake or fjord, with a grey motorboat docked at a rocky shore. The sky is filled with soft, white clouds, and the water reflects the boat and the surrounding environment. The foreground shows a large, smooth rock formation. The background includes more rocky islands and a distant horizon under a blue sky with scattered clouds.

Innehållsförteckning

VD-kommentar	4
Finansiella Mål	6
Marknad och erbjudande	7
Förvaltningsberättelse	17
Koncernens räkningar	23
Moderbolagets räkningar	28
Noter	32
Revisionsberättelse	67
Ledning	69
Styrelse	70
Nimbus på börsen	72
Definitioner	73

Positionerade för lönsam tillväxt

Nimbus verksamhet startade år 1968 på kajen i Långedrag och då liksom nu med en brinnande passion för att skapa minnesvärda upplevelser till sjöss för medvetna båtägare. Idag är Nimbus Group en hel familj av starka varumärken som gemensamt kännetecknas av ett skandinaviskt designuttryck, hög kvalitet, komfort, säkerhetstänkande och hållbarhet.

Varmt välkommen till oss – Made by Scandinavia.



VÅR MISSION

Vi tillverkar båtar med skandinavisk design för den medvetna konsumenten

VÅR VISION

Höja livskvaliteten genom att skapa hållbara och minnesvärda stunder på vattnet

VÅRA VÄRDERINGAR

Agera ansvarsfullt & hållbart
Skapa bättre upplevelser
Ständigt förbättra

Nimbus Group i korthet

Nimbus Group är en ledande tillverkare och distributör av fritidsmotorbåtar under de 7 varumärkena Alukin, Aquador, EdgeWater, Falcon, Flipper, Nimbus och Paragon. Verksamheten bedrivs i omkring 40 länder via återförsäljarnätverk och de största marknaderna är USA, Europa och Norden. Nimbus Groups båtar präglas av skandinaviskt uttryck och kvalitet och erbjuder motorbåtar till människor som har olika intressen och behov. Det som är gemensamt för dem alla är att de värdesätter ett aktivt fritidsliv fyllt av inspirerande upplevelser och minnesvärda stunder i naturen.

Omsättning, Mkr
1 619

EBITA, Mkr
-60*

EBITA-marginal
-3,7 %

Medarbetare
446

Marknadsplatser
200

Återförsäljare
127

Länder
40

Produktionsplatser
7

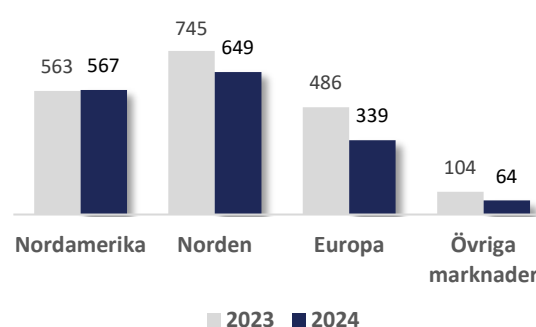
Viktiga händelser 2024

- Fortsatt ökat fokus på premiumbåtar
 - ✓ Lansering av Nimbus största båt hittills, Nimbus 495
 - ✓ Initierat avveckling av egen produktion av småbåtar
- Expansion i Nordamerika:
 - ✓ Etablerat samarbete med nyckelåterförsäljare
 - ✓ Påbörjat egen produktion av Nimbusbåtar lokalt i USA
- Optimerat flexibel produktion för att möta svagare marknad
- Fortsatt utökat återförsäljarnätverk på nyckelmarknader
- Ny organisationsstruktur för att stödja operationell struktur
- Varumärke- och produktutveckling: Aquador 400 HT, Nimbus 495, initierat en uppdatering av EdgeWater produktportfölj
- Skapat nya marknadsmöjligheter genom beställningen från Försvarets Materielverk (FMV) på arbetsbåtar från Alukin värd 400 Mkr

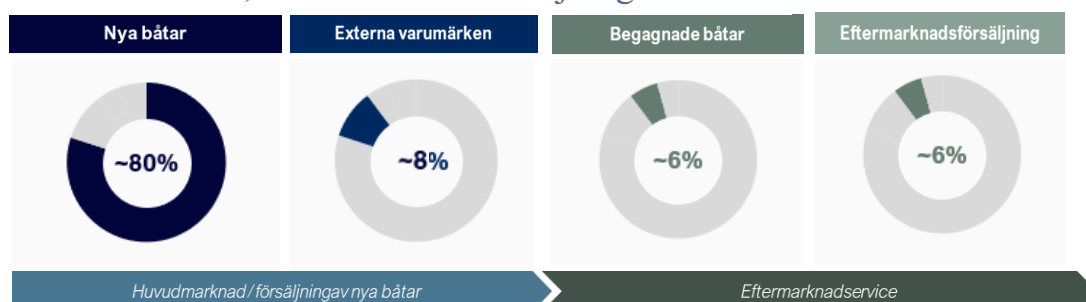
Geografisk närvaro



Omsättning per marknad



Intäktsströmmar, andel av total försäljning



*EBITA är belastat av omstrukturingskostnader om 55 Mkr samt därtill engångskostnader för planerat produktionsstopp i EdgeWater.

VD-kommentar

Ett år av fortsatt strategisk renodling och framgångsrika produktlanseringar

I spåren av hög inflation och ökande räntor kom den globala båtmarknaden att utvecklas svagt under 2024, något som påverkade Nimbus Groups försäljning och resultat negativt. För koncernen var 2024 dock också ett år av fortsatt strategisk renodling mot premiumsegmentet och flera framgångsrika produktlanseringar där inte minst den officiella lanseringen av Nimbus 495 kom att dra till sig stor och berättigad uppmärksamhet. Lanseringen av Nimbus 495 innebär att vi nu kan erbjuda en premiumbåt av yppersta världsklass samtidigt som vi tar steget in i ett segment som tydligt illustrerar de möjligheter som vår strategiska renodling medför.

När året började fanns det viss förhoppning om att 2024 skulle föra med sig ökad efterfrågan och ökande försäljning jämfört med 2023 men i stället fortsatte försäljningen av motorbåtar på nyckelmarknaderna att utvecklas svagt. I USA, där det tack vare registreringar av sålda båtar finns tillgång till god statistik, sjönk antalet sålda båtar med 9 procent. USA är världens enskilt största motorbåtsmarknad och nedgångar där får därför stor påverkan på siffrorna för de större tillverkarna. Nimbus Group gick här delvis mot strömmen och lyckades faktiskt öka försäljningen i Nordamerika med en procent. Det som höll emot var framför allt båtar av varumärket Nimbus medan försäljningen av båtar av varumärket EdgeWater redovisade en större försäljningsminskning. Här var dock den avgörande orsaken inte svag efterfrågan utan det faktum att EdgeWaters återförsäljare gick in i året med för höga lagernivåer och därför inte lade nya beställningar i samma omfattning som tidigare år. För att hantera de höga lagernivåerna införde vi ett produktionsstopp hos EdgeWater i början på året. Den förhållandevis goda försäljningen i just Nordamerika bidrog också till att vi uppvisade en mindre total försäljningsnedgång än många av våra jämförbara konkurrenter som flera uppvisade procentuella nedgångar som var upp till dubbelt så stora som våra.

Engångskostnader påverkade

Totalt minskade vår försäljning med 15 procent drivet även av svag utveckling på den europeiska och den nordiska marknaden samt på de marknader som vi sammanfattar inom kategorin övriga marknader. För året som helhet redovisade vi en förlust på EBITA-nivå på -60 Mkr jämfört med en motsvarande vinst på 100 Mkr året innan. Här gäller det dock att komma ihåg att resultatet påverkades kraftigt av engångskostnader kopplade

till avvecklingen av vår finska småbåtsverksamhet samt av produktionsstoppet i EdgeWater vilka tillsammans hade en påverkan på över 100 Mkr. Rensat för dessa poster hade Nimbus Group redovisat ett positivt resultat för helåret.

Småbåtsverksamheten avvecklad

När det gäller engångskostnaderna kopplade till avvecklingen av vår finska småbåtsverksamhet var dessa dessutom konsekvensen av ett fortsatt resolut genomförande av den renodling mot premiumbåtar som koncernen påbörjade för några år sedan. Småbåtar, eller value boats som segmentet också kallas, är ett mycket konjunkturkänsligt segment där volymerna tenderar att skifta kraftigt mellan åren. I samband med pandemin var uppgången för value boats mycket stark men när inflationen och räntorna därefter ökade, blev nedgången lika dramatisk.

För Nimbus Group, som tillverkat de här båtarna i egna fabriker, har de kraftiga svängningarna i efterfrågan medfört likaledes kraftiga svängningar i produktionsvolymerna. I samband med ökande efterfrågan har vi fått ta in extra personal och lägga till skift medan vi vid nedgångarna stått med en för stor och mycket kostsam produktionskapacitet. Det här har under senare år lett till stora undertäckta kostnader vilka i sin tur belastat vårt resultat. Genom avvecklingen av våra finska småbåtsfabriker, och efterföljande inkråms- och licensaffär med Cremo Boats gällande Bella och Flipper, har vi lämnat småbåtssegmentet på ett bra sätt samtidigt som vi också drastiskt minskat vår exponering mot den här typen av volatilitet.

Premiumsegmentet, där efterfrågan drivs av helt andra faktorer och där produktionen i mycket högre grad är kundorderstyrd, är de här svängningarna mycket mindre och därmed lättare att hantera. Här har vi också en större andel outsourcad produktion vilket ger stor flexibilitet när produktionen tillfälligt behöver anpassas utifrån marknadsförändringar. Något annat som ger ökad flexibilitet är det faktum att vi genom förvärvet av EdgeWater etablerat en egen produktion lokalt i USA även av båtar av varumärket Nimbus. Lokal tillverkning i USA innebär både minskad exponering för eventuella tullar och minskad kapitalbindning i samband med transatlantiska transporter av Europaproducerade båtar.

Produkterna stor konkurrensfördel

Jag nämnde tidigare att Nimbus Group trots svagare siffror haft en mindre negativ utveckling än flera av våra jämförbara konkurrenter och här är det rimligt att ställa sig frågan varför. Vår analys är att vår väl dokumenterade förmåga att ta fram attraktiva produkter spelar en avgörande roll –

detsamma gäller vår förmåga att utveckla distinkta och kompletterande varumärken som adresserar olika väl definierade kundkategorier. Sammantaget ger detta en stor konkurrensfördel. Våra produkter har en central position i allt vi gör och det fina mottagandet som dessa får på marknaden ger oss både bekräftelse på vår förmåga samtidigt som det stärker vårt självförtroende och skapar en positiv spiral. En av senare års produkter som jag skulle vilja framhålla i det sammanhanget är Nimbus 495 som ju hade sin publika premiär på Cannes Yachting Festival i september 2024. Nimbus 495 är med sina 15 meter, sitt förstklassiga hantverk och sin utrustningsnivå en båt som vänder sig till en kundkategori som är av stort intresse för den premiumtillverkare som vill positionera sig inom segmentet. De globala drivkrafter som vi identifierat som avgörande för vår tillväxtstrategi har tydlig bäring på just det här segmentet – det är här vi måste kunna konkurrera om strategin skall lyckas. För att det skall ske är det dock nödvändigt att fokusera och att inte fördela sina olika resurser, finansiella såväl som personella, för tunt genom att göra för mycket. Avvecklingen av vår småbåtsverksamhet var även sett ur det perspektivet helt avgörande.

Våra anställda avgörande

Slutligen, några ord om en av de resurser som jag nyss nämnde – de anställda. Det är ett ofta upprepat konstaterande att de anställda hör till ett företags viktigaste tillgång men i Nimbus Groups fall kan personalens betydelse inte nog understrykas. Att vi som en förhållandevis liten skandinavisk aktör kan vara med och framgångsrikt konkurrera med

några av världens största aktörer är ett oerhört starkt bevis för just detta. Här är det lätt att bara fokusera på sådant som syns utåt, men att nå en så stark position på världsmarknaden kräver kompetent och hängiven personal inom allt från design och utveckling till produktion, försäljning och olika back-office-funktioner. Jag tillåter mig att avsluta med att passa på att tacka alla dessa för ännu ett år av mycket goda insatser!



Jan-Erik Lindström,
VD och koncernchef

Finansiella Mål

Tillväxt +10 %

Nimbus Group har som målsättning att uppnå en årlig organisk tillväxt överstigande 10 procent över en konjunkturcykel. Organisk tillväxt definieras som valutajusterad tillväxt exklusive förvärv förutom av återförsäljare.

EBITA-marginal 10 %

Nimbus Group har som målsättning att på medellång sikt nå en EBITA-marginal om 10 procent.

Kapitalstruktur

Nimbus Group ska inte ha någon långfristig finansiell skuldsättning, exkluderat fastighetsrelaterad skuldsättning.

Utdelningspolicy 30 %

Bolagets målsättning är att dela ut 30 procent av Koncernens resultat, med beaktande av andra faktorer såsom finansiell ställning, kassaflöde och tillväxtpotentialer.





Marknad och erbjudande

Marknaden under 2024 kännetecknades av en avvaktande och försiktig hållning. I USA minskade slutkundsförsäljningen inom de segment där vi är verksamma jämfört med 2023 sett till antalet registrerade båtar. Vår bedömning är att nedgången i övriga delar av världen var något större. Även om marknaden för premiumbåtar minskade under 2024 jämfört med 2023 var nedgången mer uttalad inom småbåtar.

Nimbus Group genomför sedan några år tillbaka en strategisk renodling mot premiumsegmentet, en förändring som är avsedd att skapa en långsiktigt mer stabil, lönsam och förutsägbar affär. Renodlingen har sin grund i den analys som bolaget gjort av marknaden vars slutsats är att premiumsegmentet erbjuder en rad affärsmässiga fördelar. I linje med detta har bolaget genomfört förvärv av tillverkare och återförsäljare samt gjort stora investeringar i produktutveckling. Parallellt har bolaget också fattat beslut om att avveckla produktionen av småbåtar och att avyttra båtar av varumärket Bella samt de mindre båtarna av varumärket Flipper.

Nimbus Group har också ökat satsningen inom olika nischsegment såsom arbetsbåtar där det finns likartade möjligheter till en lönsam och stabil affär som inom premiumsegmentet. Varumärke Alukin är centralt i den satsningen som under året tecknade ett avtal med Förvarets Materielverk om att ta fram en arbetsbåt åt Försvarmakten värt upp till 400 Mkr under 15 år. Segmentet arbetsbåtar kännetecknas precis som premiumsegmentet av högre stabilitet och förutsägbarhet eftersom det vänder sig till en annan kundkategori såsom företag och offentligfinansierade verksamheter. Kontraktet med FMV har också stärkt Alukins varumärke och bidragit till ett ökat intresse för dess produkter.

Avgörande för Nimbus Groups möjligheter att lyckas på marknaden är förmågan att utveckla attraktiva båtmodeller anpassade till väl definierade och distinkta varumärken. Under senare år har bolaget genomfört flera lyckade lanseringar, däribland Nimbus 495, samt tre nya premiumbåtar från Aquador. Båtarna har rönt stor uppmärksamhet och erhållit ett antal mycket prestigefulla utmärkelser.

Ny och mer effektiv marknadsorganisation

För att öka effektiviteten och för att stödja affären införde Nimbus Group under 2024 en ny organisationsstruktur med tillskapande av de tre nya affärsområdena Commercial Sales, Retail Sales och Operations. Syftet med den nya organisationen är att förtydliga ansvarsfördelningen, öka möjligheterna till uppföljning samt skapa incitament kopplade till respektive affärsområdes verksamhet och prestationer. Över tid är ambitionen också att redovisa enskilda nyckeltal för de olika områdena för att på så sätt öka transparensen och den externa förståelsen.

Commercial Sales driver affären mot externa återförsäljare och arbetar nära såväl dessa som produktutveckling och produktion. Huvuduppgiften är att sälja Nimbus Groups varumärken på den globala marknaden och affärsområdet har därför ansvar att säkerställa att koncernen finns representerad av framgångsrika och engagerade återförsäljare inom attraktiva båtdistrikt. Commercial Sales har genom sin inriktning en avgörande betydelse för Nimbus Groups möjligheter att lyckas inom det fokuserade premiumsegmentet.

Retail Sales omfattar samtliga Nimbus Groups egenägda återförsäljare och driver den affär som koncernen har inom dessa. Huvuduppgiften är att skapa en så lönsam affär som möjligt inom respektive återförsäljare. Det innebär att Retail Sales även omfattar försäljning av externa varumärken, hur mixen ser ut avgörs av de lokala förutsättningarna och den lokala efterfrågan. Retail Sales kan därmed även erbjuda produkter som inte har strategisk prioritet på koncernnivå, såsom småbåtar, men som gynnar den lokala affären. Nimbus Groups återförsäljare finns i Sverige, Norge och England.

Operations avser Nimbus Groups egna samt outsourcade båtproduktion. Operations ansvar är att skapa ett så effektivt och optimerat produktionssystem som möjligt och att väga in en rad olika faktorer vid beslut om var och hur en viss båtmodell skall byggas. Genom våra egna produktionsanläggningar i Sverige respektive USA samt tillgång till omfattande extern produktionskapacitet via outsourcing, kan koncernens produktion optimeras för att ge en så kostnadseffektiv och flexibel produktion som möjligt. Möjligheten att balansera produktionen mellan olika länder och olika leverantörer säkerställer vår förmåga till snabb anpassning vid förändringar av efterfrågan.

Nimbus Groups affärsverksamhet

Nimbus Groups kärnverksamhet är att designa, tillverka och sälja motorbåtar. Dessa säljs till slutkunder både genom egenägda återförsäljare – Retail och via externa återförsäljare - Commercial.

Försäljningsprocess – Retail sales

Nimbus Groups slutkunder är i huvudsak privatpersoner. Detta är en bred kundgrupp som omfattar såväl erfarna som oerfarna köpare i olika åldrar och med olika budgetar samt krav vad gäller prestanda.

Nimbus Groups bedömning, baserat på erfarenhet, är att följande faktorer är viktiga för slutkunderna vid köp av båt:

- Varumärke, design och känsla.
- Manövrerbarhet (enkel att köra och hantera) och sjöegenskaper.
- Körekonomi (främst bränsleförbrukning).
- Total ägandekostnad (andrahandsvärde, hur enkelt det är att köpa/sälja båten).
- Återförsäljarens förmåga att ta hand om kunderna.

Tack vare en bred produktportfölj och en tydlig kundprofilering kan bolaget erbjuda båtmodeller riktade mot flera olika kundsegment utan att göra avkall på respektive varumärkes specifika karaktär och egenskaper.

Försäljningsprocessen ser olika ut för olika båtmodeller. Vid försäljning av mindre båtar är köpprocessen förhållandevis kort och båten finns generellt tillgänglig som lagervara hos återförsäljaren. Vid försäljning av större båtmodeller är köpprocessen oftast längre. När konsumenten fattat sitt beslut specificeras båten och beställningen orderläggs i produktionen. Vid beställningen erlägger slutkunden en handpenning samt därefter ytterligare en betalning som görs vid produktionsstart. Slutbetalning av båten sker alltid före leverans.

Över tid har Nimbus Group integrerat framåt i värdekedjan genom att gå från att enbart bygga båtar till att även sälja båtar till slutkund. Denna affärsmodell är inte vanlig inom båtbranschen men är viktig ur ett strategiskt perspektiv. Genom att vi driver ett antal egna återförsäljare, Retail sales, på strategiskt viktiga marknadsplatser får Nimbus Group direkt och ingående kunskap om den lokala marknaden samt tillgång till viktig information om olika målgruppers behov och synpunkter, vilka i sin tur kan införlivas i produktutvecklingen. Dessutom innebär egenägda återförsäljare att bolaget kan säkerställa att relevanta varumärken exponeras och positioneras enbart baserat på Nimbus Groups önskemål och utan att hänsyn behöver tas till de eventuella andra varumärken som fristående marknadsplatser ibland erbjuder.



Marine Store, Norrtälje

Nimbus Groups återförsäljare:

Sverige

- Flipper Marin, Täby
- Marine Store, Nynäshamn
- Marine Store, Norrtälje
- Nimbus Boats Saltsjö Duvnäs
- Nimbus Boats Lidingö
- Nimbus Boats Långedrag

Norge

- Herholdt Andersen AS, Tönsberg
- Nimbus Group Öst, Gressvik

Storbritannien

- Nimbus Boats UK Ltd, Lynton

Utöver Nimbus Groups kärnverksamhet bedrivs en eftermarknadsaffär som omfattar olika produkter och eftermarknadstjänster. Bland produkterna för eftermarknaden märks reservdelar som roder och pumpar och tillbehör som taksäckar och kapell men även accessoarer som flytvästar och kläder. Eftermarknadstjänsterna omfattar även t ex service och vinterförvaring som hanteras av de återförsäljare som Nimbus Group äger.

Försäljningsprocess - Commercial sales

Återförsäljare utgör en central del av Nimbus Groups värdekedja och affärsmodell. Båtförsäljning sker huvudsakligen lokalt, dvs, slutkunderna reser sällan långt för att köpa motorbåt, utan väljer i stället ofta en återförsäljare som geografiskt ligger nära hemmet. Att finnas hos lokala återförsäljare är ett sätt att nå ut till ett stort antal marknader och kunder. För en slutkund är det dessutom viktigt att känna förtroende för återförsäljaren vilket också gynnar lokala affärer. Nimbus Group har en process för att utse nya återförsäljare och genomför årligen en genomgång med dessa utifrån givna kriterier.

Många återförsäljare har en lång historia samt en god och nära relation med Nimbus Group och detsamma gäller i sin tur ofta deras relationer med slutkunder.



Återförsäljarmöte, Marstrand 2024

Vid slutet av 2024 såldes Nimbus Groups båtar av ett globalt nätverk omfattandes 127 individuella återförsäljare som finns representerade på cirka 200 marknadsplatser. Under året har det upprättats nya samarbeten med återförsäljare, framför allt på den strategiskt viktiga nordamerikanska marknaden där totalt elva nya återförsäljare utsetts. Flera samarbeten har även avslutats under det gångna året.

Som nämnt har Commercial sales ett ansvar att se till att koncernens varumärken finns tillgängliga på attraktiva marknader genom att finnas representerade hos återförsäljare på dessa marknader.

För att stödja återförsäljarna att kunna lagerhålla rätt sammansättning av demobåtar tillhandahåller Nimbus Group externa finansieringslösningar på vissa marknader. Återförsäljaren åsätts då en limit av kreditföretaget som kan användas för att avropa båtar mot. Köpeskillingen till Nimbus Group erläggs antingen kontant eller finansieras med hjälp av ett kreditinstitut som återförsäljaren har avtal med.

Marknadskommunikation

Att köpa en motorbåt är för de flesta konsumenter ett stort och betydande beslut. Ett sådant köp föregås oftast av ett flertal överväganden samt noggrann efterforskning. I princip samtliga båtköpare gör någon form av efterforskning digitalt varför stark och trovärdig digital närvaro är viktigt. Nimbus Group har under 2024 fortsatt att stärka sin digitala närvaro och positionering. Detta har skett genom olika varianter av så kallad leads-generering. Vi kan härleda flertalet båtköp till vår leads-generering under året och kommer därför fortsätta utveckla denna typ av marknadsföring. Hemsidorna har optimerats för att placera sig bättre

på sökmotorerna och nytt innehåll adderas kontinuerligt.

Kampanjer i sociala medier fortsätter att ge god utdelning och driver trafik till våra hemsidor.

För att utveckla och stärka våra återförsäljare har vi under 2024 med början i Nordamerika implementerat en ny återförsäljarportal. Portalen kommer under 2025 även att lanseras i övriga världen.

Under köpprocessen är det vanligt att konsumenten läser och jämför tester av de båtmodeller som är av intresse. För Nimbus Group är det därför viktigt att finnas med i relevanta båttester som genomförs av olika båtmagasin och oberoende företag och personer, så kallade "influencers". Bolaget producerar även egna instruktionsfilmer, så kallade "walk-throughs" där konsumenten får en tydlig och bra genomgång av båten och viktigare funktioner i den.

Varumärket Nimbus har sedan några år även förekommit i tv-produktioner där varumärket fått god exponering. Under 2024 förekom Nimbus i TV-serien Solsidan.

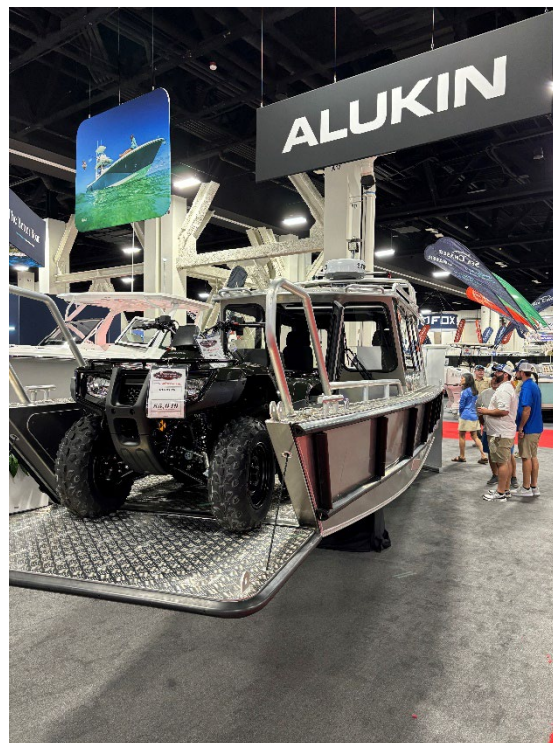


Nimbus T11 i TV serien Solsidan

Varumärkesbyggande

Utöver den digitala kommunikationen är traditionella båtmässor fortfarande en viktig arena för att bygga varumärket samt göra affärer. Nimbus Group har under 2024 under egen regi deltagit på Düsseldorf Boat Show i januari, Miami International Boat Show i februari, Cannes Yachting Festival i september samt Fort Lauderdale International Boat Show i oktober. Därtill finns bolagets varumärken representerade på 70-80 andra båtmässor runt om i världen genom deltagande av lokala återförsäljare.

Edgewater uppdaterade under 2024 sin varumärkesidentitet och lanserade ett nytt och uppdaterat varumärkeslöfte, The Better Boat. Varumärkeslöftet The Better Boat sammanfattar argumenten för varför man skall köpa en båt av varumärket Edgewater.



Alukin CW850, Fort Lauderdale International Boat Show 2024

Underliggande trender på marknaden

Nimbus Group erbjuder motorbåtar till människor som befinner sig i olika faser i livet och som har olika intressen och behov. Det som är gemensamt för dem alla är att de värdesätter ett aktivt fritidsliv fyllt av inspirerande upplevelser och minnesvärda stunder i naturen.

Den underliggande marknaden under 2024 var trots en orolig omvärld och lägre försäljning i ett historiskt perspektiv fortsatt stark. Det höga ränteläget bidrog dock till viss försiktighet, speciellt vad gällde köp av båtar med ett pris mellan 500 tkr och 2 500 tkr där lånefinansiering är mer vanligt förekommande.

Prisläget för fritidsbåtar ökade under pandemin och har skapat ett större gap än normalt mellan en ny båt och en begagnad, två år gammal båt. Detta prisgap upplevs som stort av kunderna vilket även det bidrog till en avvaktande attityd och försiktighet.

De starka trender och drivkrafter som vi tidigare identifierat är fortsatt aktuella även om vissa mattats av något.

Fritidsmotorbåtar riktar sig till ett kundsegment som har relativt hög disponibel inkomst. Segmentet växer kontinuerligt och enligt Capgemini "World Wealth Report" ökade antalet så kallade HNWI (High-Net-Worth Individuals, dvs, förmögna individer) med 5,1% mellan 2022 och 2023. Utvecklingen ökar antalet potentiella båtköpare vilket i sig driver tillväxt.

”Outdoor”-trenden håller också i sig och enligt rapporten ”Global Leisure Powerboat Market” från Pristine Market Insights är prognosen för 2024 att amerikaner investerar 1,7% mer i rekreativ aktivitet jämfört med 2023.

Utvecklingen och trenden mot större och mer tekniskt avancerade båtar håller fortsatt i sig. I USA gick denna del av marknaden ner mindre än övriga segment. Enligt SSI minskade den för Nimbus Group relevanta marknaden med 13% i USA medan båtar större än 30 fot minskade med 7% i antal enheter.

Fokus på geografisk expansion

För att ta tillvara de goda möjligheter som övergripande trender och drivkrafter skapar har bolaget en uttalad tillväxtstrategi där ett utökat återförsäljarnätverk och expansion till nya marknader utgör hörnstenarna. Strategin syftar till att skapa tillväxt men även till att balansera såväl volymmässiga som säsongsmässiga fluktuationer på marknaden.

Under året tog bolaget ytterligare kliv framåt på den viktiga nordamerikanska marknaden genom att utse elva nya återförsäljare i USA, Kanada och Karibien.



Aquador 250HT och 300HT vid ”Ego Alley” Annapolis, USA

Varumärket Alukin gjorde under 2024 premiär på den amerikanska marknaden och premiärvisades på Fort Lauderdale International Boat Show i Florida under oktober 2024.

Under 2024 har bolaget även stärkt sin position i bland annat Norge med två nya återförsäljare samt några andra i övriga Europa.



Nimbus T11, Oslo Norge

Den medvetna tillväxtstrategin har haft avsedd effekt och bolagets försäljning fördelar sig idag jämnare rent geografiskt. Även om tillväxten stannade av under 2024 är den geografiska fördelningen enligt plan med undantag för Europa som backat något. Grundläggande för strategin är också att optimera användningen av bolagets varumärken på olika marknader utifrån hur väl de passar in.

Försäljningen på olika regioner fördelade sig enligt följande:

Region	2024	2023
Norden	40 %	39 %
Europa (exkl. Norden)	21 %	26 %
Nordamerika	35 %	30 %
Övriga marknader	4 %	5 %



Nimbus W9, Milwaukee USA

Nimbus Groups varumärken och produkterbjudande

Tack vare en diversifierad portfölj av varumärken kan Nimbus Group via sitt återförsäljarnätverk erbjuda slutkunderna ett brett utbud av motorbåtar från en och samma leverantör. För att vara relevant på marknaden krävs kontinuerligt nyheter så som uppdaterade eller nya båtmodeller.

Koncernen har arbetat aktivt med positionering och profilering av respektive varumärke i portföljen och skapat en differentierad profil och ett unikt varumärkeslöfte för vart och ett. Den nuvarande portföljen av varumärken täcker hela spektrumet av potentiella kunder inom olika kategorier, från enkla motorbåtar till premiumbåtar. Inom utveckling av båtar av egna varumärken ligger vårt fokus numera på premiumbåtar medan vi inom affärsområdet Retail Sales täcker en bredare kundgrupp för att kunna erbjuda ett så heltäckande återförsäljarutbud som möjligt.

För att kunna erbjuda attraktiva motorbåtar har produktutveckling en central roll i Nimbus Groups affärsmodell. Bolaget har utvecklat en mycket effektiv process för produktutveckling med marknadsledande korta ledtider från idé till färdig produkt, något som är en viktig konkurrensfördel. Nimbus Group har en lång historia av innovation. Nya idéer baseras på aktuella marknadstrender, återkoppling från återförsäljare och kunder, generell

omvärldsbevakning samt den tekniska utvecklingen på motorbåtsmarknaden. Bolaget jobbar kontinuerligt med att uppdatera modellportföljen och har lanserat flera nya båtmodeller de senaste åren, däribland en helt ny serie båtar från Aquador samt Nimbus 495 Coupé, den hittills största Nimbusbåten.



Aquador 400HT, lanserad slutet 2024

Produktutveckling bedrivs av ett internt designteam och täcker samtliga moment från koncept till serieproduktion via integrerade produktteam. Hela produktutvecklingsprocessen präglas av Nimbus Groups fem vägledande principer:

- **Bekvämlighet och komfort:** En central del för Nimbus Group som ska genomsyra hela värdekedjan från utveckling, via design, produktion, materialval och hantverk till leverans, service och

tillgänglighet. Nimbus Groups ambition är att göra ägandet av en motorbåt och livet ombord så bekvämt och komfortabelt som möjligt.

- **Skandinavisk design:** En helhetssyn där funktionalitet är centralt vid design av en båt. Nimbus Group bygger motorbåtar för medvetna kunder som vill att deras motorbåt skall erbjuda en oöverträffad upplevelse när den används i sitt naturliga element.
- **Säkerhet:** Nimbus Groups motorbåtar är byggda och utprovade för att möta högsta tänkbara krav och för att erbjuda en optimal upplevelse till sjöss. Samtliga motorbåtar är certifierade av DNV GL AS som är världens största aktör inom marina certifieringar.
- **Kvalitet:** Miljöprisvinnande högteknologiska produktionsanläggningar där stor del av skrovproduktionen görs med hjälp av vakuuminjektionsteknik vilket förbättrar kvalitén och minskar den miljömässiga påverkan. Ett passionerat team av båttillverkare som strävar efter att uppnå perfektion i varje detalj garanterar en slutprodukt av absolut högsta klass.
- **Hållbarhet:** Hållbarhetsperspektivet är integrerat i vår produktutvecklingsprocess. Hållbarhet innebär att göra rätt avvägning mellan exempelvis resursanvändning vid framställning av produkten i förhållande till produktens beräknade livslängd.

Leverantörer och produktion

Produktionen av Nimbus Groups båtar bedrivs vid 7 produktionsplatser i Sverige, Finland och Polen och USA. Vid fyra av produktionsanläggningarna sker tillverkning i egen regi. Tillverkningen vid de resterande tre anläggningarna är outsourcad och drivs av samarbetspartner. Grundläggande för all produktion är att den skall vara så flexibel och skalbar som möjligt utifrån bolagets perspektiv.

På leverantörssidan sker samarbeten med särskilt utvalda partnerleverantörer för att designa och utveckla lösningar och komponenter som passar in i koncernens produkter och arbetsmetoder. Därtill finns samarbeten med avtalsleverantörer för traditionell material- och komponentförsörjning. Sedan 2021 genomför bolaget kontinuerliga leverantörsutvärderingar för att säkerställa att leverantörerna lever upp till krav som omfattar såväl olika centrala leverantörsparametrar som bolagets uppförandekod.

Produktnyheter under 2024

Varumärket Nimbus har under året lanserat den största och mest exklusiva modellen hittills, Nimbus 495. Därmed tar varumärket Nimbus ett första viktigt steg in i ett mer exklusivt segment av fritidsmotorbåtar. Den första båten blev klar under senvåren 2024 och i början på juni anordnades pressevent på Donsö utanför Göteborg.



Nimbus 495

Den officiella världspremiären ägde rum på Cannes Yachting Festival i september. Båten har fått ett fantastiskt mottagande av marknaden och har blivit nominerad till samtliga utmärkelser i Europa.

- Best of Boats award i kategorin "Best Big Boats 2024".
- Powerboat Of The Year i kategorin "Up to 18m" 2025
- Motor Boat of the Year I kategorin "Best Passagemaker 2025"

Nimbus 495 Fly vann det prestigefyllda priset Powerboat of the Year och blev god tvåa ("highly commended") i Motor Boat of the Year 2025.

Nimbus lanserade Legacy Edition till WTC11 serien under 2024. Legacy edition är en uppgraderad version med lyxigare inredningsdetaljer och dynor.



Nimbus Weekender 11

Den första Nimbus som någonsin tillverkats i USA var klar i fabrik i början på sommaren. Nimbus T8 tillverkas i Edgewater fabriken i Florida och har anpassats till den amerikanska marknaden.

Arbetet med att ta fram större och mer exklusiva båtmodeller har även omfattat varumärket Aquador. Aquador 400HT är den tredje båten i den nya och helt uppdaterade Aquadorserien. Denna utvecklades under 2024 och hade premiärvisning för journalister och återförsäljare i december. Den officiella världspremiären är BOOT Düsseldorf i januari 2025.



Aquador 400HT

Alukin har haft ett hektiskt och framgångsrikt år och har tillsammans med samarbetspartnern Svensk Konstruktionstjänst, Svekon, vunnit en upphandling avseende ett ramavtal för framtagande och tillverkning av en mindre arbetsbåt för Försvarmakten. Avtalet omfattar ett antal optioner avseende leveranser av båtar under 9 år samt reservdelar under 15 år och vid maximalt avropande uppgår värdet på ordern under avtalsperioden för Nimbus Group till totalt cirka 400 MSEK.

Avtalet omfattar utvecklingen av en förseriebåt under de närmaste två åren och därefter serietillverkning av upp till 100 båtar under den efterföljande sjuårsperioden. Båten, MSMB 200, kommer att byggas i aluminium, bli 10 meter lång och utrustas med inombordsmotor. Båten har kapacitet att transportera två besättningsmän och åtta passagerare med packning.

På BOOT Düsseldorf 2024 visades Alukin upp för första gången. Där visades bland annat Alukins konceptbåt, OceanAir 8, som med ett energieffektivt skrov kan bidra till kraftigt minskad energiförbrukning. Konceptbåten är framtagen i ett samarbete mellan Nimbus Group och dess varumärke Alukin samt de båda norska bolagen Pascal Technologies AS och Evoy AS. Skrovet på båten är baserat på Pascal Technologies energieffektiva skrovt teknologi AirHull och framdrivningen sker med hjälp av en elektrisk utombordare, framtagen av Evoy. Alukin premiärvisades i USA under Fort Lauderdale International Boats Show (FLIBS) på hösten 2024.



MSMB Transportbåt

Varumärket **Edgewater** lanserade under våren 2024 en specialversion av modellen 208CC Watchman. Specialversionen har fått ny motor och förbättrad komfort samt färganpassade utrustningsdetaljer.



Edgewater 208CC Watchman

Nimbus Groups varumärken

Nimbus Groups varumärken har tydliga positioner och varumärkeslöften som inte överlappar eller krockar med varandra. I syfte att optimera produktportföljen har bolaget en medveten strategi för att differentiera de olika varumärkena i förhållande till olika kundgrupper och kundkategorier.

Alukin



Alukin CW950

En aluminiumbåt från Alukin kännetecknas av en kombination av funktion och bekvämlighet och är

dessutom väldigt lätt att hantera. Alukin är starka och stryktåliga samtidigt som de är praktiska och funktionella. Alukins helsvetsade modeller kännetecknas av lång livslängd och hög funktionalitet och är gjorda för användning året om. Alukins varumärkeslöfte är "ett enkelt och varaktigt båtliv året runt". Tack vare att de är tillverkade i aluminium kan materialet i båtarna återvinnas ett obegränsat antal gånger.

Det finns fyra modellserier: hyttbåtar, arbetsbåtar, fritidsbåtar och sportfiskebåtar.

Aquador



Aquador 300 HT

Aquador är ett starkt varumärke som gjort sig känt för smarta och funktionella lösningar i kombination med skandinavisk design och elegans. Den nya modellserien har ett helt nytt AquaDynamic-skrov som ger en låg planingströskel och låg bränsleförbrukning med åtföljande minskad miljöpåverkan. Den nya serien har utvecklats för vakuuminjicering vilket är en mer hållbar och precis tillverkningsmetod.

Aquadors modeller riktar sig främst till målgruppen medvetna familjer som söker högkvalitativa motorbåtar med fokus på bekvämlighet och komfort.

Edgewater



Edgewater 262 CX

Edgewater har ett sortiment av 15 modeller bestående av välbyggda och robusta

sportfiskebåtar. Modellerna riktar sig till familjen som gillar sportfiske men även till den professionella fiskaren som har höga krav på sin båt. Modellerna är av typen center console, dvs, har mittkonsoler, och säljs inom tre serier: "Heritage"-serien med fyra modeller av mindre styrpulpbåtar, "Center Console"-serien med sju modeller från 23 till 37 fot samt "Crossover"-serien med fyra modeller.

Falcon



Falcon BR 7

Falcons modeller riktar sig främst till båtägare som uppskattar mångsidigt användande och tålighet men också söker en fantastisk körupplevelse. Det v-formade skrovet utan steglister och med breda länshål ger en stabil, smidig och lugn gång i alla situationer. Falconbåtarna har ett förutsägbart uppträdande och en tyst gång.

Falcon är motorbåtar som passar till fiske, vattenskidor och även till familjeturer. Kombinationen av aluminium och plast är praktisk för användaren. Falcons modeller säljs inom Bowrider-serien med 5 modeller samt en hyttbåt.

Flipper



Flipper 900 ST

Flippers modeller riktar sig främst till båtägare som prioriterar fart och nöje. Modellerna definieras av utmärkt körförmåga och presterar bra under krävande förhållanden. Flippers modeller erbjuds i två serier: Day Cruiser-serien med fyra modeller samt Sport Top-serien med en modell.

Nimbus



Nimbus W11

Nimbus modeller riktar sig främst mot den medvetna båtägaren som söker en högkvalitativ upplevelse, tycker om sociala aktiviteter, bekväm övernattning och utmärkta sjöegenskaper. Nimbus båtar erbjuds i två serier: WTC-serien med åtta modeller samt Coupé-serien med sex modeller. Med sitt breda modellprogram erbjuder Nimbus premiumbåtar både för kunder som vill bo i båten under längre perioder och för kunder som vill använda den för kortare dagsturer. Med Nimbus hyttbåtar förlängs säsongen vilket ger användaren större möjligheter till ett aktivt båtliv. Under 2024 lanserades flaggskeppet 495.

Paragon Yachts



Paragon 31

Paragon Yachts modeller är designade för användning året om och för de mest krävande förhållanden. Här finns inga kompromisser utan enbart det bästa av det bästa. Tack vare dess robusta kvalitet är Paragon en båt som används av flera professionella användare så som sjöräddning och polis. Paragon-serien omfattar fyra modeller.

Förvaltningsberättelse

1 januari – 31 december 2024

Styrelsen och verkställande direktören får härmed avlämna årsredovisning och koncernredovisning för räkenskapsåret 2024 för Nimbus Group AB (Publ). Bolaget har sitt säte i Göteborg, Västra Götalands län. Bolaget har enligt Årsredovisningslagen 6 kap, 10 § upprättat en separat hållbarhetsredovisning som finns publicerad på hemsidan www.nimbusgroup.se.

Koncernens verksamhet

Nimbus Group erbjuder fritidsmotorbåtar till konsumenter världen över. Bolagets sju varumärken har alla tydligt differentierade egenskaper och profiler men gemensamt att fokus ligger på premiumsegmentet. De sju varumärkena Alukin, Aquador, EdgeWater, Falcon, Flipper, Nimbus och Paragon Yachts innefattar totalt 57 båtmodeller (exklusive sålda modeller av varumärket Flipper). Före avvecklingen av småbåtsverksamheten i Finland uppgick antalet båtmodeller till 68.

Som ett led i bolagets fokusering mot premiumsegmentet avyttrades småbåtsvarumärket Bella samt de minsta modellerna inom varumärket Flipper under inledningen av 2025 genom en inkrämsaffär. Avveckling av en av bolagets produktionsanläggning i Kuopio Finland där nämnda båtar tillverkas påbörjades under slutet av 2024.

Målgruppen för varumärkena är bred och täcker stora delar av den båtintresserade allmänheten, samt flera olika pris- och kvalitetssegment. Bolaget bedriver i några fall även försäljning av andra motorbåtsvarumärken via den egna Retail verksamheten, däribland varumärkena Axopar, Buster och Yamarin.

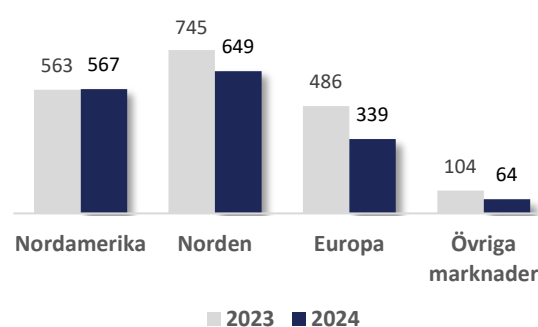
Bolagets produkter säljs främst genom återförsäljare som är både avtalsbundna – Commercial Sales samt egenägda – Retail Sales, men även direktförsäljning till professionella kunder förekommer. De avtalsbundna återförsäljarna finns i Norden, Europa, Nordamerika samt Asien. De egna återförsäljarna återfinns i Sverige, Storbritannien samt i Norge.

Marknadsutveckling

Koncernens försäljningsregioner är Nordamerika, Norden, Europa samt Övriga marknader. 2024 var ett utmanande år där marknaden minskade med cirka 20% jämfört med 2023 vilket har haft påverkan på bolagets försäljning och lönsamhet. Orderboken har även den visat tecken på en svagare marknad och varit kortare än tidigare, cirka två kvartal. Dock är Nimbus Groups bedömning att orderbokens längd har

återgått till det normalläge som rådde innan pandemin. I slutet av 2024 syns dock en positiv ordergång jämfört med 2023 och tack vare en ökad ordergång tre kvartal i rad har orderboken nu stabiliserat sig. Inom våra egenägda återförsäljare noterades en ökad försäljning i slutet av 2024.

Återförsäljarnätverket förstärktes inom samtliga försäljningsregioner vilket tillsammans med ett aktuellt modellprogram ger en god grund för fortsatt tillväxt framöver.



Den nordamerikanska försäljningen var i linje med föregående år och ökade med 1 procent till 567 Mkr (563 Mkr) Försäljningen av Nimbus ökade med 27 procent medan försäljningen av EdgeWater minskade med -40 procent till 191 Mkr (267 Mkr) till följd av det planerade produktionsstoppet under inledningen av 2024 för att reducera lagernivåerna hos återförsäljarna.

Den nordiska försäljningen uppgick till 649 Mkr (745 Mkr) vilket var en minskning om 96 Mkr (13 procent) mot föregående år. Minskningen är en konsekvens av en svagare försäljning under första halvåret 2024 med 20 procent. Under det andra halvåret ökade försäljningen med 7 procent.

Den europeiska försäljningen uppgick till 339 Mkr (486 Mkr) vilket var en minskning med 146 Mkr (30 procent) mot föregående år. Minskningen beror på en generellt svag marknad vilket påverkat vår försäljning.

Utvecklingen på övriga marknader var negativ och försäljningen minskade med 38 procent till 64 Mkr (104 Mkr).

Under 2024 gjorde bolaget två strategiskt mycket viktiga lanseringar. Marknaden driver utvecklingen mot större båtar och Nimbus lanserade sin hittills största modell, flaggskeppet Nimbus 495. Denna modell tar Nimbus in i ett nytt större segment.

Under varumärket Aquador har en helt ny serie bestående av tre båtmodeller presenterats varav den

första, 300 HT, lanserades i augusti 2022. 250 HT lanserades under inledningen av 2023 och 400 HT lanserades under 2024. Aquador 400 HT är den största modell någonsin för Aquador.

Vidare tog sig varumärket Alukin in på en ny marknad i och med kontrakt med Försvarmakten Materielverk, FMV.

Väsentliga händelser under räkenskapsåret

Första kvartalet

- En planerad produktionsneddragning gjordes i EdgeWater mot bakgrund av behovet av att minska lagernivåerna hos återförsäljarna så att dessa bättre motsvarar orderläggningen. I anslutning till produktionsneddragningen genomfördes produktivitetshöjande åtgärder vilka tillsammans med produktionsneddragningarna belastade resultatet med totalt 23 Mkr.
- Produktion av Nimbus T8 har startats upp i bolagets fabrik i USA.
- Nimbus Group visade upp den energieffektiva konceptbåten Ocean Air 8 vid mässan i Düsseldorf. Båten är baserad på ett energieffektivt skrovkoncept som kräver upp till 50 procent mindre energi vid framdrivning och därmed underlättar övergången till elektriska drivlinor.
- Nimbus Groups båtmodell Flipper 900 DC tilldelades den prestigefyllda utmärkelsen Motor Boat of the Year 2024 inom kategorin "Day Boats större än 30 fot". Nimbus Groups Aquador 300HT erhöll samtidigt en silverplats inom kategorin "Sportscruisers" upp till 45 fot.
- Distributionsnätet har utökats då avtal tecknats med Grimstad Bådsenter som blir ny återförsäljare av varumärket Nimbus i Agder på norska Sörlandet. Därtill har två nya återförsäljare för båtar av varumärket Nimbus utsetts i Nordamerika, Erickson Marine i Minnesota och Anchor Marine Group i delstaten New York.
- Nimbus Group anlätade Nordea Bank Abp för att i egenskap av Sole Bookrunner undersöka förutsättningarna för att emittera seniora säkerställda obligationer.

Andra kvartalet

- Kvartalet kännetecknades av att marknaden var generellt svagare än förra året och med fortsatt avvaktande orderläggning.
- Under juni månad genomfördes ett pressevent där Nimbus 495 Coupé visades upp för första gången vilket gav mycket positiva omdömen i internationell båtpress. Den första kundsålda båten levererades till kund.
- Produktionen i EdgeWater har successivt ökat efter det planerade stoppet i första kvartalet för att

balansera lagernivåerna mot orderstocken.

- Första USA-tillverkade Nimbusbåtarna av modellen T8 färdigställdes i EdgeWaters fabrik.
- Produktionen av småbåtar i Finland har startat upp igen med mindre produktionsserier.
- Nimbus Group AB avstod från att emittera obligationerna eftersom de villkor som marknaden erbjöd inte bedömdes tillräckligt attraktiva för bolaget i relation till behovet.

Tredje kvartalet

- Beslut fattades om att inleda förhandlingar med berörda parter för att minska produktionskapaciteten i Finland. Som en konsekvens av beslutet belastades periodens resultat med en avsättning för befarade omstruktureringskostnader om 55 Mkr.
- Utvecklingen av nya Aquador 400 HT gick in i slutskedet och de första sjötesterna har inletts.
- Nya Nimbus 495 hade mässpremiär vid den internationella båtmässan i Cannes. Mottagandet av båten blev mycket positivt och båten nominerades till flera priser.
- Nimbus Group ingick en strategisk allians med Nautical Ventures Group i Florida och utökade samtidigt antalet försäljningsställen för EdgeWater på nyckelmarknader i regionen.
- Nimbus Group utökade sitt återförsäljarnätverk i USA med fyra nya återförsäljare.

Fjärde kvartalet

- Nimbus Group tecknade ett ramavtal med Försvarets Materielverk (FMV) om leverans av upp till 100 nya arbetsbåtar av varumärket Alukin samt reservdelar under en period av upp till 15 år. Ordern är värd upp till 400 Mkr för Nimbus Group.
- Nimbus Groups utsåg Bergen Marin till ny återförsäljare för varumärket Aquador i regionen Bergen/Vestlandet. Genom utnämningen stärker Nimbus Group sin position ytterligare på den viktiga norska marknaden.
- Styrelsen för Nimbus Group beslutade om en fullt garanterad nyemission med företrädesrätt för befintliga aktieägare om 356 Mkr före avdrag för emissionskostnader. Syftet med Företrädesemissionen är att möjliggöra för Bolaget att agera på värdeskapande förvärvsmöjligheter, finansiera produktutveckling, samt stärka Bolagets finansiella ställning.
- Nimbus Group inledde sjötester av nya Aquador 400 HT. Båten är den tredje i den nya serien Aquadorbåtar som började lanseras sommaren 2022.
- Nimbus Group AB (publ) tecknade ett återförsäljaravtal med amerikanska Atlantic Cruising Yachts, ACY, avseende försäljning av båtar av varumärket Nimbus i Texas och Karibien.
- Nimbus Group AB slutförde förhandlingarna med berörda fackliga organisationer vid koncernens

finska produktionsanläggningar. Som ett resultat av förhandlingarna avvecklas produktionen vid fabrikerna i Kuopio.

- Prospektet avseende företrädesemissionen i Nimbus Group om 356 Mkr godkändes och registrerades av Finansinspektionen. Teckningsperioden för emissionen avslutades i januari 2025.

Finansiell utveckling under året

Nettoomsättning och resultat

Nettoomsättningen uppgick till 1 619 Mkr (1 898) vilket var en minskning med 15 procent. Den organiska tillväxten uppgick till -14 procent, skillnaden mot nettoomsättningsökningen är i sin helhet valutarelaterad.

EBITA-resultatet uppgick till -60 Mkr (100). EBITA-marginalen uppgick till -3,7 procent (5,2). Resultatet påverkades kraftigt av omstruktureringskostnader om -55 Mkr hänförliga till nedläggningen av småbåtsverksamheten i Finland. Under inledningen av 2024 genomfördes ett planerat produktionsstopp i fabriken i Edgewater för att optimera produktionsprocesserna samt normalisera befintliga lagernivåer hos återförsäljare. Till följd av detta och en svagare marknad påverkades resultatet negativt om ca 50 Mkr under de första nio månaderna jämfört med föregående år. EBITA justerat för omstruktureringskostnader, -55 Mkr, uppgick till -5 Mkr och EBITA-marginalen till -0,3 procent.

Detta i kombination med undertäckta kostnader inom framför allt småbåtsproduktionen till följd av minskad efterfrågan och svagare marknad, har påverkat resultatet negativt. Resultatet har även påverkats av undertäckta kostnader inom premiumbåtar.

Bruttomarginalen minskade med -1,9 procentenheter och uppgick till 13,3 procent. Resultatet har påverkats negativt av undertäckta kostnader inom framför allt småbåtsproduktionen till följd av minskad efterfrågan och svagare marknad. Marginalen på premiumbåtar har bibehållits på en god nivå, men totalt sett belastas den fortsatt av kostnadsundertäckning från låga produktionsvolymerna i framför allt Finland och EdgeWater. Därtill påverkades bruttomarginalen negativt med jämfört med föregående år till följd av att kronans försvagades i förhållande till zlotyn.

Försäljningen hos egna återförsäljare (hädanefter kallat affärsområde Retail) ökade med 52 procent och uppgick till 76 Mkr jämfört med 50 Mkr föregående år.

Transaktionskostnaderna i samband med företrädesemissionen har i sin helhet redovisats direkt mot emissionslikviden över eget kapital, uppgick till 9,6 Mkr. Rörelsens kostnader uppgick netto till 275 Mkr (188), vilket motsvarade 17,0 procent (9,9) av nettoomsättningen.

Årets resultat efter finansiella poster uppgick till -80 Mkr (55).

Flerårsöversikt

Mkr	2024	2023	2022
Nettoomsättning	1 618,7	1 898,4	1 751,2
Rörelseresultat	-60,7	99,1	192,0
EBITA	-60,1	99,7	192,5
EBITA-marginal, %	-3,7 %	5,2 %	11,0 %
Periodens resultat	-61,4	45,0	149,6

Moderbolaget

Nettoomsättningen uppgick till 829 Mkr (894) vilket var en minskning med 7 procent. Rörelsens kostnader uppgick till 129 Mkr (79). Rörelseresultatet uppgick till 1 Mkr (64) och kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -227 Mkr (92).

Kassaflöde och finansiell ställning

Det operativa kassaflödet uppgick till -107 Mkr (-153) varav -68 Mkr (-21) kom från den löpande verksamheten. Investeringsverksamheten uppgick till -39 Mkr (-132) och påverkades huvudsakligen av investeringar i produktutveckling.

Investeringar i immateriella anläggningstillgångar motsvarande föregående års investeringar och uppgick till 35 Mkr (35 Mkr). Det avser investeringar i produktutveckling, bland annat Aquador 400HT, Alukin till FMV samt uppdatering av Edgewaters modellprogram. Investeringar i materiella anläggningstillgångar minskade till 7 Mkr (26 Mkr). Minskningen sedan föregående år beror bland annat på att utbyggnad av produktionsanläggningen i Lugnås genomfördes med 17 Mkr 2023. Utbyggnaden genomfördes för att optimera produktionsflöden samt anpassa fabriken för produktionen av Nimbus 495.

Tillgängliga likvida medel per balansdagen uppgick till 80 Mkr (184) fördelade på en tillgänglig kassa om 5 Mkr samt outnyttjad checkkredit om 75 Mkr.

I samband med företrädesemissionen har bolaget upptagit ett lån från huvudägaren R12 Kapital AB om 50 Mkr vilket återbetalades i samband med att emissionslikviden utbetalades i januari 2025.

Soliditeten uppgick till 48 procent (43).

Risker

Koncernen är genom verksamheten utsatt för risker av både finansiell och operativ karaktär, vilka koncernen kan påverka i större eller mindre omfattning. Inom koncernen pågår kontinuerliga processer för att identifiera förekommande risker samt bedöma hur dessa skall hanteras.

Bland operativa risker kan nämnas att bolaget är utsatt för affärsrisker i samband med konjunktur- och efterfrågesvängningar, likväl som kunders preferenser och relation till bolaget. Vidare finns risker hänförliga till produktionsförmåga, kapacitet och beläggningsgrad i bolaget och hos bolagets externa tillverkare, samt tillgänglighet och pris på råvaror. Bolaget är också beroende av fortsatt förtroende från personal samt möjlighet att rekrytera kompetenta medarbetare.

Vad avser finansiella risker kan nämnas att koncernen är utsatt för valutarisk, i framför allt relationerna mellan USD, EUR, PLN och SEK, genom omräkningsexponering av kund- och leverantörsreskontra samt redovisade tillgångar, skulder och nettoinvesteringar i verksamheten. Koncernen är även utsatt för andra risker som ränterisk, kreditrisk och likviditetsrisk. Se vidare kring risker i not 4).

Övriga risker

Rysslands fullskaliga invasionskrig i Ukraina har hitintills inte haft någon väsentlig direkt finansiell påverkan medan omfattningen av de indirekta effekterna är svåra att bedöma. Vi följer även utvecklingen i Mellanöstern, men bedömer i dagsläget att den inte har någon väsentlig påverkan på koncernen.

Vi följer marknadsutvecklingen noggrant, där vi bevakar inflation, råvaru-, komponent-, frakt- och energikostnader, handelshinder samt ränteutvecklingen.

Medarbetare

Koncernen hade per balansdagen medelantalet om 446 (526) anställda, varav 76 kvinnor (81) och 370 män (445) i Sverige, Finland, USA, Norge och Storbritannien. Per balansdagen var 47 procent av personalstyrkan i Finland permitterad.

Utvecklingsarbete

Nimbus utvecklingsarbete bedrivs huvudsakligen i egen regi och omfattar jämte design och konstruktion; kartläggning av kundbehov, bevakning av omvärldsfaktorer, kvalitetsuppföljning och miljöhänsyn. Produktutvecklingen sker kontinuerligt i nära samarbete med produktionen så att båtar och produktionsteknik kan utvecklas parallellt.

Miljöpåverkan och hållbarhetsrapportering

Koncernen bedriver produktion som är tillståndspliktig verksamhet enligt miljöbalken. Anläggningar för tillverkning av fritidsbåtar av plast finns och denna verksamhet påverkar den yttre miljön i huvudsak genom utsläpp till luft. Tillståndet avser att genom polymerisation tillverka produkter av annan plast. Utsläppen under året har skett inom ramarna för verksamhetens tillstånd.

Koncernen arbetar kontinuerligt, genom nya processer och tekniker, på att reducera påverkan på den inre och yttre miljön. Se vidare beskrivningar kring miljö och hållbarhet i Nimbus Groups hållbarhetsrapport för 2024 som finns publicerad på bolagets hemsida, www.nimbusgroup.se.

Aktiekapital

Per den 31 december 2024 hade Nimbus Group 21 315 591 st aktier. Aktiekapitalet uppgick till 1 184 199 kr med ett kvotvärde på 0,0556 och antalet aktieägare uppgick till 4 399 st. Stängningskursen på årets sista handelsdag var 16,15 kr (26,60).

I fjärde kvartalet beslutades om en företrädesemission, denna utökar aktiekapitalet med 1 184 199 kr, tillskjutet kapital med 345 127 881 kr samt antalet aktier med 21 315 591 st. Företrädesemissionen registrerades i januari 2025.

På årsstämman den 16 maj 2024 fattades beslut om att godkänna styrelsens förslag att erbjuda ett aktiebaserat incitamentsprogram till ledande befattningshavare samt nyckelpersoner i organisationen omfattandes maximalt 213 102 teckningsoptioner. Programmet har en löptid på 3 år.

Sedan tidigare fanns två incitamentsprogram som beslutades på årsstämmorna 2022 och 2023. Incitamentsprogrammet avseende 2022 avslutades utan att villkoren för programmet uppfylldes per den 31 december 2024.

Styrelsen har beslutat att föreslå årsstämman att ingen utdelning lämnas för 2024.

Väsentliga händelser efter räkenskapsårets utgång

- Nimbus Group offentliggör slutligt utfall i bolagets fullt garanterade företrädesemission. Nimbus Group tillförs genom företrädesemissionen cirka 356 miljoner kronor före avdrag för emissionskostnader.
- Världspremiär för Aquador 400HT vid 2025 års båtmesse i Düsseldorf.

- Nimbus Groups Nimbus 495 har utsetts till European Powerboat of the Year 2025.
- Efter beslutet att avveckla tillverkningen av småbåtar vid de finska produktionsanläggningarna i Kuopio har Nimbus Group träffat ett avtal om att genom en riktad inkörsaffär sälja befintligt lager av småbåtar från Bella och Flipper samt tillhörande insatsvarulager och inventarier, till svenska Intagagruppens dotterbolag Cremo Boats. I tillägg till överenskommelsen har även ett flerårigt licensavtal tecknats som gör det möjligt för Cremo att förvärva varumärkena Bella och Flipper efter licensperiodens slut.
- Nimbus Group AB (publ) har tecknat avtal med Grimstad Bådsenter AS som därigenom blir ny återförsäljare av båtar av varumärket Alukin i regionen Agder på det norska Sörlandet.
- Nimbus Groups nyligen lanserade Aquador 400 HT har utsetts till Mässans Cabin Cruiser vid den internationella båtmässan i Helsingfors, Vene 2025. Aquador 400 HT premiärvisades så sent som i januari i år och har rönt stor uppmärksamhet och uppskattnings sedan lanseringen.
- Nimbus Groups AB (publ) Verkställande direktör, Jan-Erik Lindström, har meddelat bolagets styrelse att han avser att gå i pension under 2025.
- Nimbus Group AB visade för första gången nya Aquador 400 HT för svensk publik på båtmässan Allt för sjön startar vid Stockholmsmässan. Vid mässan ställde Nimbus Group ut sammanlagt 16 båtar vilket representerande en majoritet av koncernens olika varumärken.
- Nimbus Group AB (publ) utsåg fyra nya återförsäljare för varumärket Nimbus båtar i Frankrike. De nya återförsäljarna kommer att fungera som underåterförsäljare åt Nimbus Groups franska återförsäljare Martini Performance.
- Nimbus Groups AB (publ) har i dagarna skeppat iväg den första USA-beställda Nimbus 495 Flybridge till en kund i Seattle, USA.
- Nimbus Group AB (publ) har tecknat ett återförsäljaravtal med den spanska återförsäljaren A&P Marine avseende försäljning av båtar av varumärket Nimbus i det attraktiva båtdistriktet utmed Costa Blanca-kusten.
- Nimbus Group stärker sin närvaro i Stockholmsområdet genom en mycket centralt belägen etablering på Biskopsudden på Djurgården. Etableringen sker via Nimbus Stockholm som i och med den nya anläggningen nu har tre återförsäljaranläggningar på attraktiva platser i Stockholm.

Presentation av nya produkter

Nimbus Groups AB visade för första gången upp Nimbus nya flaggskepp, 495 på den flytande mässan i Cannes. Aquador 400HT premiärvisades i december för press och återförsäljare. Den officiella premiären av Aquadors flaggskepp skedde på Boot Düsseldorf i

januari 2025.

Förstärkt distributionsnät

Distributionsnätet har förstärkts framförallt i Nordamerika under 2024. Här har elva nya återförsäljare etablerats för att fortsätta skapa tillväxt på denna strategiskt viktiga marknad. Även på andra marknader har nya återförsäljare etablerats under 2024 och Nimbus Group har vid utgången av året 127 st återförsäljare.

Framtida utveckling

Bolaget ser goda förutsättningar för resultatförbättringar och ytterligare expansionsmöjligheter både på kort och lång sikt. God efterfrågan på våra produkter i kombination med ökad närvaro i Nordamerika och förbättrad produktionskapacitet gör bolaget väl positionerat för framtiden.

Bolagsstyrning

Bolaget är ett svenskt publikt aktiebolag. Bolagets bolagsstyrning grundar sig på svensk lag, främst Aktiebolagslagen, bolagets bolagsordning, interna regler (innefattande instruktioner och policyer) och Nasdaq First North Growth Market Rulebook. Bolaget är inte skyldigt att tillämpa Svensk Kod för Bolagsstyrning och har inte åtagit sig att frivilligt följa den.

Styrelsen

Styrelsen är bolagets näst högsta beslutsfattande organ efter bolagsstämman. Styrelseledamöter väljs normalt av den ordinarie bolagsstämman för tiden intill slutet av nästa ordinarie bolagsstämma. För närvarande består bolagets styrelse av sex ordinarie ledamöter.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter, vilket bland annat innefattar ansvar för upprättande av övergripande, långsiktiga strategier och mål, fastställandet av riktlinjer för att säkerställa att bolagets verksamhet är långsiktigt värdeskapande samt för att fatta beslut i frågor rörande investeringar, försäljningar, kapitalstruktur och utdelningspolicy. Styrelsen ansvarar även för utveckling och antagande av bolagets centrala policyer och för att tillse att kontrollsystem finns för uppföljning av att policyer och riktlinjer efterlevs; att utse bolagets verkställande direktör samt för att fastställa lön och annan ersättning till denne och andra ledande befattningshavare.

Styrelsens uppgifter regleras av Aktiebolagslagen och bolagets bolagsordning. Styrelsens arbete regleras dessutom av den arbetsordning som styrelsen årligen fastställer. Arbetsordningen reglerar arbetsfördelningen mellan styrelsen, styrelsens ordförande och verkställande direktören. Styrelsen antar även en

instruktion för verkställande direktören.

Styrelsens ordförande ansvarar bland annat för att tillse att styrelseledamöterna får alla nödvändiga handlingar och den information de behöver för att kunna följa bolagets ställning, resultat, likviditet, ekonomiska planering och utveckling i övrigt. Styrelseordföranden ska i nära samarbete med verkställande direktören övervaka bolagets resultat och förbereda samt vara ordförande på styrelsemöten. Styrelseordföranden är också ansvarig för att styrelsen årligen utvärderar sitt och verkställande direktörens arbete.

Styrelsen sammanträder enligt ett förutbestämt schema. Utöver dessa sammanträden kan det komma att kallas till ytterligare styrelsemöten för att hantera frågor som inte kan skjutas upp till nästa ordinarie styrelsemöte.

Styrelsen har sedan årsstämman den 16 maj 2024 sammanträtt 16 gånger och samtliga ledamöter har varit närvarande vid dessa tillfällen, förutom vid 4 respektive 1 tillfällen då 1 respektive 2 ledamöter har saknats.

Styrelseutskott

Revisionsutskott

Revisionsutskottet består av styrelseledamöterna Eva Nilsagård (ordförande), Per Hesselmark och Mats Engblom.

Revisionsutskottet ska, utan att det påverkar styrelsens ansvar och uppgifter i övrigt, övervaka bolagets finansiella rapportering och övervaka effektiviteten i bolagets interna kontroll och riskhantering med avseende på den finansiella rapporteringen. Utskottet ska även hålla sig informerat om revisionen av årsredovisning och koncernredovisning, granska och övervaka revisorernas opartiskhet och självständighet och därvid särskilt uppmärksamma om revisorerna tillhandahåller bolaget andra tjänster än revisionstjänster samt biträda vid upprättande av förslag till bolagsstämmans beslut om revisorsval.

Ersättningsutskott

Ersättningsutskottet består av styrelseledamöterna Göran Gummesson (ordförande), Mats Engblom och Lars Hygrell.

Utskottet är ett förberedande utskott under styrelsen. Utskottet ska bereda styrelsens beslut i frågor om ersättningsprinciper, ersättningar och andra anställningsvillkor för bolagsledningen, följa och utvärdera pågående och under året avslutade program för rörliga ersättningar och incitamentsprogram till bolagsledningen.

Valberedning

Valberedningen utarbetar förslag i nedan frågor att föreläggas årsstämman för beslut:

- förslag till antal styrelseledamöter och revisorer,
- förslag till stämмоordförande,
- förslag till styrelse,
- förslag till styrelseordförande,
- förslag till styrelsearvodet med uppdelningen mellan ordförande och övriga ledamöter i styrelsen samt ersättning för utskottsarbete,
- förslag till revisorer samt arvodering

Valberedningen som skall verka inför årsstämman den 16 maj 2025 består av Jonathan Schönbäck (Odin Fonder), ordförande samt Per Hesselmark (R12 Kapital AB) och Håkan Roos (Roosgruppen AB) samt styrelsens ordförande Mats Engblom. De tre förstnämnda representerar de tre största aktieägarna.

Verkställande direktör och övriga ledande befattningshavare

Verkställande direktören är underordnad styrelsen och ansvarar för bolagets löpande förvaltning och den dagliga driften av bolaget. Arbetsfördelningen mellan styrelsen och den verkställande direktören framgår av arbetsordningen för styrelsen och instruktionen för den verkställande direktören.

Verkställande direktören ansvarar för att leda verksamheten i enlighet med styrelsens riktlinjer och anvisningar samt för att styrelsen erhåller information och nödvändigt beslutsunderlag. Verkställande direktören leder arbetet i bolagsledningen samt fattar beslut efter samråd med dess ledamöter. Vidare är verkställande direktören föredragande vid styrelsens sammanträden och ska tillse att styrelseledamöterna löpande tillställs den information som behövs för att följa bolagets och koncernens finansiella ställning, resultat, likviditet och utveckling.

Certified adviser

Bolagets certified adviser är Carnegie Investment Bank AB (publ). Certified adviser är ansvarig för att vägleda och stödja bolaget under tiden det är noterat på Nasdaq First North Growth Market.

Carnegie Investment Bank AB (publ) är godkänd av Nasdaq First North Growth Market som Certified adviser.

Förslag till vinstdisposition

Till årsstämmans förfogande finns balanserade vinstmedel och andra fria fonder i moderbolaget om 973 656 264 kronor.

Styrelsen föreslår att i ny räkning överförs 973 656 264 kronor.

Se not 37.

Koncernens räkningar

Koncernens resultaträkning

Tkr	Not	2024-01-01 2024-12-31	2023-01-01 2023-12-31
Nettoomsättning	5	1 618 741	1 898 418
Kostnader för sålda varor och tjänster	8	-1 404 042	-1 610 855
Bruttoresultat		214 699	287 563
Försäljningskostnader	8	-164 573	-139 441
Administrationskostnader	7, 8	-61 223	-51 078
Övriga rörelseintäkter	9	10 018	9 593
Övriga rörelsekostnader	9	-59 642	-7 522
Summa rörelsekostnader		-275 420	-188 448
Rörelseresultat	30	-60 721	99 115
<i>Resultat från finansiella poster</i>			
Andel av resultat efter skatt från innehav redovisade med kapitalandelsmetoden	19	-6 276	-1 271
Finansiella intäkter	10	32 567	1 025
Finansiella kostnader	10	-46 042	-43 385
Resultat efter finansiella poster		-80 472	55 484
Skatt på årets resultat	11	19 044	-10 430
Årets resultat		-61 429	45 054
<i>Övrigt totalresultat:</i>			
Poster som kan komma att omföras till årets resultat: Valutakursdifferenser utländska verksamheter		8 051	-6 779
Summa totalresultat för året		-53 378	38 275
Resultat per aktie före utspädning	12	-2,88	2,15
Resultat per aktie efter utspädning	12	-2,88	2,15

Årets resultat och summa totalresultat är i sin helhet hänförligt till moderföretagets aktieägare.

Koncernens balansräkning

Tkr	Not	2024-12-31	2023-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>			
Goodwill		250 510	251 681
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande rättigheter		134 189	92 010
Varumärken samt liknande rättigheter		4 336	4 953
Pågående utvecklingsprojekt		38 528	66 047
Summa immateriella anläggningstillgångar	5, 13	427 563	414 691
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Byggnader och mark		57 596	59 554
Pågående nyanläggningar och förskott avseende materiella anläggningstillgångar		-	230
Maskiner och andra tekniska anläggningar		17 036	19 042
Summa materiella anläggningstillgångar	14	74 632	78 826
<i>Nyttjanderättstillgångar</i>			
Tillgångar med nyttjanderätt		132 445	141 416
Summa nyttjanderättstillgångar	5, 15	132 445	141 416
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>			
Innehav redovisade med kapitalandelsmetoden	19	9 859	16 136
Andra långfristiga värdepappersinnehav	16	161	156
Övriga långfristiga fordringar		360	4 751
Uppskjuten skattefordran	24	47 736	4 250
Summa finansiella anläggningstillgångar		58 116	25 293
Summa anläggningstillgångar		692 756	660 226
Omsättningstillgångar			
Varulager	5, 17	813 522	716 697
Kundfordringar	18	104 770	146 144
Belånade kundfordringar	18	357 598	395 192
Förskott till leverantör		13 151	8 477
Fordran tecknat men ej inbetalt kapital		346 312	-
Övriga fordringar	20	41 352	55 716
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	21	20 684	20 900
Likvida medel	22	5 320	8 141
Summa omsättningstillgångar		1 702 709	1 351 267
SUMMA TILLGÅNGAR		2 395 465	2 011 493

Koncernens balansräkning

Tkr	Not	2024-12-31	2023-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare			
Aktiekapital	23	1 184	1 184
Övrigt tillskjutet kapital	23	193 827	193 827
Pågående företrädesemission		346 312	-
Reserver		20 817	12 766
Balanserat resultat inklusive periodens resultat		593 610	655 214
Summa eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare		1 155 750	862 991
Innehav utan bestämmande inflyttande		-	-
Summa eget kapital		1 155 750	862 991
Långfristiga skulder			
Övriga långfristiga skulder	26	739	1 421
Avsättningar	25	13 972	6 337
Avsättning för befarade omstruktureringkostnader	25	27 364	-
Uppskjuten skatteskuld	24	20 865	-
Leasingskulder	15	143 503	157 721
Summa långfristiga skulder		206 443	165 479
Kortfristiga skulder			
Förskott från kunder	5	84 673	95 928
Skulder till kreditinstitut	26	176 038	123 873
Skuld till ägare	26	50 701	-
Leverantörsskulder		156 781	113 299
Aktuell skatteskuld		971	17 573
Leasingskulder	15	34 217	33 443
Skulder hänförliga till belånade kundfordringar	18, 26	357 598	395 192
Övriga kortfristiga finansiella skulder hänförliga till demobåtar		91 523	53 549
Övriga skulder	26	4 143	50 079
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	5, 27	76 627	100 087
Summa kortfristiga skulder		1 033 272	983 023
Summa skulder		1 239 715	1 148 502
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		2 395 465	2 011 493

Koncernens rapport över förändringar i eget kapital

	Aktiekapital	Ej registrerat aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Reserv	Balanserat resultat inklusive periodens resultat	Summa eget kapital
Ingående balans per 2023-01-01	1 077	-	118 474	19 545	609 439	748 535
Årets resultat	-	-	-	-	45 054	45 054
Övrigt totalresultat för året	-	-	-	-6 779	-	-6 779
Summa totalresultat	1 077	-	118 474	12 766	654 493	786 810
Transaktioner med ägare i deras egenskap av ägare						
Nyemission	107	-	73 353	-	-	75 460
Aktierelaterad ersättning	-	-	-	-	721	721
Utgående balans per 2023-12-31	1 184	-	193 827	12 766	655 214	862 991
Ingående balans per 2024-01-01	1 184	-	193 827	12 766	655 214	862 991
Årets resultat	-	-	-	-	-61 429	-61 429
Övrigt totalresultat för året	-	-	-	8 051	-	8 051
Summa totalresultat	1 184	-	193 827	20 817	593 785	809 613
Transaktioner med ägare i deras egenskap av ägare						
Pågående företrädesemission	-	1 184	345 128	-	-	346 312
Aktierelaterad ersättning	-	-	-	-	-175	-175
Utgående balans per 2024-12-31	1 184	1 184	538 955	20 817	593 610	1 155 750

Antal aktier per balansdagen uppgår till 21 315 591.

Koncernens rapport över kassaflöden

	Not	2024-01-01 2024-12-31	2023-01-01 2023-12-31
Den löpande verksamheten			
Rörelseresultat före finansiella poster		-60 721	99 115
Avskrivningar	32	69 879	61 735
Övriga ej likviditetspåverkande poster	32	56 956	-6 788
		66 114	154 062
Erhållen ränta		1 242	1 024
Erlagd ränta		-37 292	-24 662
Betald inkomstskatt		-22 390	-18 128
		7 674	112 296
Ökning/minskning varulager		-79 227	-25 297
Ökning/minskning kundfordringar		44 696	31 606
Ökning/minskning övriga kortfristiga fordringar		18 868	-11 403
Ökning/minskning leverantörsskulder		41 719	-124 225
Ökning/minskning övriga kortfristiga rörelseskulder		-101 591	-3 674
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-67 861	-20 697
Investeringsverksamheten			
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar		-35 099	-35 039
Investeringar i materiella anläggningstillgångar		-7 098	-26 499
Försäljning av materiella anläggningstillgångar		2 887	1 803
Investeringar i dotterföretag	34	-	-86 918
Avyttring av dotterföretag	10	-	20 360
Investeringar i intresseföretag	19	-	-6 656
Avyttring/investering av övriga finansiella anläggningstillgångar		-91	433
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-39 401	-132 516
Finansieringsverksamheten			
Nyemission	23	-	75 460
Upptagna lån från kreditinstitut	26, 31	-	4 038
Upptagna lån från ägarföretag	26, 31	50 000	-
Amortering av skuld (leasing)	26, 31	-38 426	-32 327
Amortering av räntebärande skulder	26, 31	-4 975	-1 110
Förändring av övriga kortfristiga skulder		37 097	52 914
Förändring av checkräkningskredit	26, 31	53 258	72 480
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		96 954	171 455
Periodens kassaflöde		-10 308	18 242
Likvida medel vid periodens början		8 141	923
Valutakursdifferens i likvida medel		7 487	-11 024
Likvida medel vid periodens slut	22	5 320	8 141

Noterna på sidorna 32 till 66 utgör en integrerad del av denna koncernredovisning.

Moderbolagets räkningar

Moderbolagets resultaträkning

Tkr	Not	2024-01-01 2024-12-31	2023-01-01 2023-12-31
Nettoomsättning	5	829 161	893 537
Kostnader för sålda varor	8	-698 831	-750 278
Bruttoresultat		130 330	143 259
Försäljningskostnader	8	-45 981	-46 290
Administrationskostnader	7, 8	-88 153	-37 070
Övriga rörelseintäkter	9	4 898	3 966
Summa rörelsekostnader		-129 236	-79 394
Rörelseresultat		1 094	63 865
Resultat från andelar i koncernföretag	33	149 188	-2 863
Resultat från andelar i intresseföretag	19	-5 000	-
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	10	18 192	4 569
Räntekostnader och liknande resultatposter	10	-15 411	-9 412
Finansiella poster		146 969	-7 706
Resultat efter finansiella poster		148 063	56 159
Erhållna koncernbidrag		12 410	-
Avsättning till periodiseringsfond	35	-	-15 270
Förändring överavskrivningar		-245	-280
Resultat före skatt		160 228	40 609
Skatt på årets resultat	11	-1 662	-9 734
Årets resultat		158 566	30 875

I moderbolaget finns inga poster som redovisas som övrigt totalresultat varför summa totalresultat överensstämmer med årets resultat.

Moderbolagets balansräkning

Tkr	Not	2024-12-31	2023-12-31
Tecknat men ej inbetalt kapital		346 312	-
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	5,13	136 011	113 403
Materiella anläggningstillgångar	5,14	18 954	19 698
Andelar i intresseföretag	19	13 441	18 441
Andelar i koncernföretag	33	349 731	349 706
Långfristiga fordringar koncernbolag	30	106 771	91 363
Uppskjuten skattefordran	24	252	-
Summa anläggningstillgångar		625 160	592 611
Omsättningstillgångar			
Varulager	5, 17	234 704	163 994
Kundfordringar	18	40 635	40 635
Belånade kundfordringar	18	26 708	46 598
Fordringar hos koncernföretag	30	241 942	95 925
Förskott till leverantör		3 653	4 045
Övriga fordringar	20	33 214	44 480
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	21	11 883	7 603
Likvida medel	22	6 322	1 561
Summa omsättningstillgångar		599 061	404 841
SUMMA TILLGÅNGAR		1 570 533	997 452
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital	23	1 184	1 184
Ej registrerat aktiekapital		1 184	-
Fond för utvecklingsutgifter		128 793	105 629
		131 161	106 813
Fritt eget kapital			
Överkursfond		53 917	53 917
Pågående företrädesemission		345 128	-
Balanserad vinst eller förlust		416 046	408 511
Årets resultat		158 566	30 875
		973 657	493 303
Summa eget kapital		1 104 818	600 116
Obeskattade reserver	35	31 304	31 059
Avsättningar	25	3 000	5 700
Långfristiga skulder			
Övriga långfristiga skulder		8	8
Kortfristiga skulder			
Förskott från kunder	5	42 342	52 850
Skulder till kreditinstitut	26	145 656	69 769
Skuld till ägare	26	50 701	-
Skulder till koncernföretag	30	21 624	37 059
Leverantörsskulder		105 601	94 068
Skatteskulder		-	8 385
Skulder hänförliga till belånade kundfordringar	18, 26	26 708	46 598
Övriga skulder	26	1 982	13 379
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	5, 27	36 789	38 461
Summa kortfristiga skulder		431 403	360 569
Summa skulder		465 715	397 336
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		1 570 533	997 452

Moderbolagets rapport över förändring i eget kapital

	Aktiekapital	Ej registrerat aktiekapital	Fond för utvecklings- utgifter	Överkurs- fond	Fritt eget kapital exkl. årets resultat	Årets resultat	Summa eget kapital
Eget kapital 2023-01-01	1 077	-	90 305	53 917	277 460	70 301	493 060
Omföring utvecklingsfond	-	-	15 324	-	-15 324	-	-
Omföring föregående års resultat	-	-	-	-	70 301	-70 301	-
Nyemission	107	-	-	-	75 353	-	75 460
Aktierelaterad ersättning	-	-	-	-	721	-	721
Årets resultat	-	-	-	-	-	30 875	30 875
Eget kapital 2023-12-31	1 184	-	105 629	53 917	408 511	30 875	600 116
Eget kapital 2024-01-01	1 184	-	105 629	53 917	408 511	30 875	600 116
Omföring utvecklingsfond	-	-	23 164	-	-23 164	-	-
Omföring föregående års resultat	-	-	-	-	30 875	-30 875	-
Pågående företrädesemission	-	1 184	-	345 128	-	-	346 312
Aktierelaterad ersättning	-	-	-	-	-176	-	-176
Årets resultat	-	-	-	-	-	158 566	158 566
Eget kapital 2024-12-31	1 184	1 184	128 793	399 045	416 046	158 566	1 104 818

Antal aktier per balansdagen uppgår till 21 315 591.

Moderbolagets kassaflödesanalys

Tkr	Not	2024-01-01 2024-12-31	2023-01-01 2023-12-31
Den löpande verksamheten			
Rörelseresultat före finansiella poster		1 093	63 865
Avskrivningar	32	18 000	13 925
Övriga ej likviditetspåverkande poster	32	4 638	150
		23 731	77 940
Erhållen ränta		9 134	4 569
Erlagd ränta		-15 411	-6 244
Betald inkomstskatt		-11 157	-3 329
		6 297	72 936
Ökning/minskning varulager		-70 318	-23 032
Ökning/minskning kundfordringar		667	24 998
Ökning/minskning övriga kortfristiga fordringar		-135 834	15 107
Ökning/minskning leverantörsskulder		11 534	9 541
Ökning/minskning övriga kortfristiga rörelseskulder		-39 095	-7 964
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-226 749	91 586
Investeringsverksamheten			
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar		-39 584	-28 071
Investeringar i materiella anläggningstillgångar		-816	-17 971
Försäljning av materiella anläggningstillgångar		685	122
Investeringar i dotterföretag	33	-25	-
Avyttring av dotterföretag	10	-	20 360
Investeringar i intresseföretag	19	-	-6 656
Avyttring/amortering av övriga finansiella anläggningstillgångar		-15 408	-91 363
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-55 148	-123 579
Finansieringsverksamheten			
Nyemission		-	75 460
Utdelning från dotterföretag	33	149 188	7 250
Upptagna lån från ägarföretag	31	50 000	-
Checkräkningskredit	31	76 587	-47 727
Erhållet/lämnat koncernbidrag	31	12 411	-
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		288 186	34 983
Periodens kassaflöde		6 289	2 990
Likvida medel vid periodens början		1 561	41
Valutakursdifferens i likvida medel		-1 528	-1 470
Likvida medel vid periodens slut		6 322	1 561

Noterna på sidorna 32 till 66 utgör en integrerad del av redovisningen för moderbolaget.

Noter

Not 1 Allmän information

Nimbus Group AB ("Nimbus"), org nr 556903–6568 är ett moderbolag registrerat i Sverige med säte i Göteborgs kommun. Om inte annat särskilt anges, redovisas alla belopp i tusentals kronor (Tkr). Uppgift inom parentes avser jämförelseperioderna.

Not 2 Sammanfattning av viktiga redovisningsprinciper

De viktigaste redovisningsprinciperna som tillämpats när denna koncernredovisning upprättats anges nedan.

Dessa principer har tillämpats konsekvent för alla presenterade perioder, om inte annat anges.

Grund för rapporternas upprättande

Koncernredovisningen för Nimbus Group AB har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen, RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner, samt International Financial Reporting Standards (IFRS) och tolkningar från IFRS Interpretations Committee (IFRS IC) sådana de antagits av EU.

Koncernredovisningen har upprättats enligt anskaffningsvärdemetoden.

Att upprätta rapporter i överensstämmelse med IFRS kräver användning av en del viktiga uppskattningar för redovisningsändamål. Vidare krävs att ledningen gör vissa bedömningar vid tillämpningen av koncernens redovisningsprinciper. De områden som innefattar en hög grad av bedömning, som är komplexa eller sådana områden där antaganden och uppskattningar är av väsentlig betydelse för koncernredovisningen anges i not 3.

Moderbolaget tillämpar RFR 2 Redovisning för juridiska personer och Årsredovisningslagen. Tillämpningen av RFR 2 innebär att moderbolaget i den juridiska personen tillämpar samtliga av EU antagna IFRS och uttalanden så långt detta är möjligt inom ramen för årsredovisningslagen, tryggandelagen och med hänsyn till sambandet mellan redovisning och beskattning.

Moderföretaget tillämpar andra redovisningsprinciper än koncernen i de fall som anges nedan:

Uppställningsformer

Resultat och balansräkning följer årsredovisningslagens uppställningsform. Rapport över förändring av eget kapital följer också koncernens uppställningsform men ska innehålla de kolumner som anges i ÅRL. Vidare innebär det skillnad i

benämningar, jämfört med koncernredovisningen, främst avseende finansiella intäkter och kostnader och eget kapital.

Andelar i dotterföretag

Andelar i dotterföretag redovisas till anskaffningsvärde efter avdrag för eventuella nedskrivningar. I anskaffningsvärdet inkluderas förvärvsrelaterade kostnader och eventuella tilläggsköpeskillingar. När det finns en indikation på att andelar i dotterföretag minskat i värde görs en beräkning av återvinningsvärdet. Är detta lägre än det redovisade värdet görs en nedskrivning. Nedskrivningar redovisas i posterna "Resultat från andelar i koncernföretag".

Finansiella instrument

IFRS 9 tillämpas ej i moderföretaget. Moderföretaget tillämpar i stället de punkter som anges i RFR 2 (IFRS 9 Finansiella instrument, p. 3–10). Finansiella instrument värderas till anskaffningsvärde. Finansiella tillgångar som är anskaffade med avsikt att innehas kortsiktigt redovisas i enlighet med lägsta värdets princip till det lägsta av anskaffningsvärdet och marknadsvärdet.

Vid beräkning av nettoförsäljningsvärdet på fordringar som redovisas som omsättningstillgångar ska principerna för nedskrivningsprövning och förlustriskreservering i IFRS 9 tillämpas. För en fordran som redovisas till upplupet anskaffningsvärde på koncernnivå innebär detta att den förlustriskreserv som redovisas i koncernen i enlighet med IFRS 9 även ska tas upp i moderföretaget.

Operationell leasing

Samtliga leasingavtal redovisas som operationella leasingavtal.

Bokslutsdispositioner

Koncernbidrag redovisas som bokslutsdispositioner.

Nya standarder och tolkningar som ännu inte har tillämpats av koncernen

Inga av de IFRS eller IFRIC-tolkningar som publicerats men ännu inte har trätt i kraft, förväntas ha någon väsentlig inverkan på koncernen.

Koncernredovisning

Grundläggande redovisningsprinciper Dotterföretag

Dotterföretag är alla företag över vilka koncernen har bestämmande inflytande. Koncernen kontrollerar ett företag när den exponeras för eller har rätt till rörlig avkastning från sitt innehav i företaget och har möjlighet att påverka avkastningen genom sitt inflytande i företaget. Dotterföretag inkluderas i koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet överförs till koncernen. De exkluderas ur koncernredovisningen från och med den

dag då det bestämmande inflytandet upphör.

Förvärvsmetoden används för redovisning av koncernens rörelseförvärv. Köpeskillingen för förvärvet av ett dotterföretag utgörs av verkligt värde på överlåtna tillgångar, skulder som koncernen ådrar sig till tidigare ägare av det förvärvade bolaget och de aktier som emitterats av koncernen. I köpeskillingen ingår även verkligt värde på alla skulder som är en följd av en överenskommelse om villkorad köpeskillning. Identifierbara förvärvade tillgångar och övertagna skulder i ett rörelseförvärv värderas inledningsvis till verkliga värden på förvärvsdagen. För varje förvärv, dvs. förvärv för förvärv, avgör koncernen om innehav utan bestämmande inflytande i det förvärvade företaget redovisas till verkligt värde eller till innehavets proportionella andel i det redovisade värdet av det förvärvade företagens identifierbara nettotillgångar.

Förvärvsrelaterade kostnader kostnadsförs när de uppstår och redovisas i koncernens rapport över totalresultat.

Goodwill värderas initialt som det belopp varmed den totala köpeskillingen och eventuellt verkligt värde för innehav utan bestämmande inflytande på förvärvsdagen överstiger verkligt värde på identifierbara förvärvade nettotillgångar. Om köpeskillingen är lägre än verkligt värde på det förvärvade bolagets nettotillgångar, redovisas mellanskillnaden direkt i periodens resultat.

Koncerninterna transaktioner, balansposter, intäkter och kostnader på transaktioner mellan koncernföretag elimineras. Vinst och förluster som resulterar från koncerninterna transaktioner och som är redovisade i tillgångar elimineras också. Redovisningsprinciperna för dotterföretag har i förekommande fall ändrats för att garantera en konsekvent tillämpning av koncernens principer.

Segmentsrapportering

Rörelsesegment rapporteras på ett sätt som överensstämmer med den interna rapportering som lämnas till den högste verkställande beslutsfattaren. Den högste verkställande beslutsfattaren är den funktion som ansvarar för tilldelning av resurser och bedömning av rörelsesegmentens resultat. Nimbus Group AB:s verkställande direktör utgör koncernens högste verkställande beslutsfattare. Nimbus Group har identifierat ett rörelsesegment vilket utgör koncernens verksamhet som helhet. Bedömningen baseras på att verksamheten som helhet regelbundet granskas av den verkställande direktören som underlag för beslut om fördelning av resurser och bedömning av dess resultat.

Omräkning av utländsk valuta

Funktionell valuta och rapporteringsvaluta

De olika enheterna i koncernen har den lokala valutan som funktionell valuta då den lokala valutan har definierats som den valuta som används i den primära ekonomiska miljö där respektive enhet huvudsakligen är verksam. I koncernredovisningen används svenska kronor (SEK), som är moderföretagets funktionella valuta och koncernens rapportvaluta.

Transaktioner och balansposter

Transaktioner i utländsk valuta omräknas till den funktionella valutan enligt de valutakurser som gäller på transaktionsdagen.

Valutakursdifferenser som uppkommer i samband med försäljning av båt redovisas som finansiella poster, då betalning skall erläggas senast vid leverans av båten. Eventuella valutakurseffekter på finansieringsstöd till återförsäljare utgör en del av finansieringen av båten. Valutakursvinster och förluster som hänför sig till lån och likvida medel redovisas i rapporten över totalresultat som finansiella intäkter eller kostnader.

Valutakursvinster vid omräkning av monetära tillgångar och skulder i utländsk valuta till balansdagens kurs, redovisas i resultat efter finansiella poster i rapporten över totalresultat.

Omräkning av utländska koncernföretag

Resultat och finansiell ställning för alla koncernföretag som har en annan funktionell valuta än rapportvalutan, omräknas till koncernens rapportvaluta. Tillgångar och skulder för var och en av balansräkningarna omräknas från utlandsverksamhetens funktionella valuta till koncernens rapporteringsvaluta, svenska kronor, till den valutakurs som råder på balansdagen. Intäkter och kostnader för var och en av resultaträkningarna omräknas till svenska kronor till den genomsnittskurs som förelegat vid varje transaktionstidpunkt. Omräkningsdifferenser som uppstår vid valutaomräkning av utlandsverksamheter redovisas i övrigt totalresultat.

Intäktsredovisning

En intäkt redovisas när kunden erhåller kontroll över den sålda varan eller tjänsten. Grundprincipen är att koncernen redovisar en intäkt på det sätt som bäst speglar överföringen av kontrollen av den utlovade varan eller tjänsten till kunden. Denna redovisning i koncernen sker med hjälp av en femstegsmodell som appliceras på alla kundkontrakt;

- Identifiera kontraktet med kunden
- Identifiera de olika prestationsåtagandena i kontraktet
- Fastställa transaktionspriset
- Fördela transaktionspriset på prestationsåtaganden
- Redovisa en intäkt när ett prestationsåtagande uppfylls

Nedan framgår de redovisningsprinciper som koncernen tillämpar för prestationsåtagandena;

Identifiera kontraktet

Nimbus Groups omsättning består till allra största del av försäljning av båtar samt en viss mindre del relaterade produkter och tjänster. Nimbus kontrakt med kunden gällande båtförsäljning följer normalt gängse avtalsslutande modell med "offert", inköpsorder med specifikation på båt och orderbekräftelse.

Identifiera prestationsåtagande

Sålda båtar samt relaterade marina produkter som Nimbus Group säljer bedöms vara distinkta eftersom kunden kan dra nytta av produkterna separat och produkterna kan särskiljas från andra löften i kontraktet. Båtarna samt andra produkter eller tjänster utgör således som huvudregel separata prestationsåtaganden. Beroende på leveransvillkoren kan transport utgöra ett separat prestationsåtagande. Se nedan under tidpunkt för intäktsredovisning. Vad gäller transporttjänsten så är det en tjänst som överförs till kunden över tid. Dock är tiderna för transport korta. Intäkter för transport redovisas vid samma tidpunkt som när intäkten för varan redovisas dvs. i samband med att varan lämnat Nimbus Groups lager.

Fastställa transaktionspriset

Det förekommer både fasta och rörliga komponenter i Nimbus prissättning. Däremot kvarstår ingen rörlig ersättningskomponent vid intäktsdatumet eftersom rabatter som förhandlas fram uppgår till ett specifikt fast belopp i respektive leverans. Betalningsvillkor överstiger aldrig tolv månader varför det inte identifierats någon signifikant finansieringskomponent.

Intäkter innefattar det verkliga värdet av vad som erhållits eller kommer att erhållas för sålda varor och tjänster i koncernens löpande verksamhet. Intäkter redovisas exklusive mervärdesskatt och rabatter samt efter eliminering av koncernintern försäljning.

Fördela transaktionspriset

I normalfallet finns ett transaktionspris för varje prestationsåtagande. I de fall en kundorder består av en vara samt transport kan kontraktet innehålla två prestationsåtaganden, beroende på leveransvillkoren. Dessa redovisas idag som två åtaganden och bedöms utgöra fristående försäljningspris för respektive åtagande. Vissa mindre undantag förekommer exempelvis då en service ingår vid försäljning av båt. Denna redovisas separat om den bedöms utgöra ett väsentligt belopp i förhållande till total försäljning.

Tidpunkt för intäktsredovisning

Nedan punkter är kritiska för att kontrollen ska anses överlämnad och Nimbus har rätt att redovisa intäkten enligt IFRS 15 p 38:

Företaget har rätt till betalning för tillgången
Kunden har den legala äganderätten till tillgången

Kunden har de betydande risker och fördelar som är förknippade med ägande av tillgången
Kunden har godkänt tillgången
Företaget har överfört det fysiska innehavet till tillgången

Nimbus Group bedömer utifrån en sammanvägning av dessa kriterier att kontrollen överlämnas vid överföring av legal äganderätt vilket i normalfallet sammanfaller med fysisk kontrollöverföring.

Nimbus Group båtförsäljning inkluderat kringliggande produkter uppfyller inte kriterierna för att redovisas över tid. Tillhandahållande av båtar och övriga kringliggande produkter är relativt standardiserade och kan användas och säljas till olika kunder.

Huvudman eller agent

Nimbus Group har identifierat flöden där koncernen agerar ombud snarare än huvudman eftersom kontroll saknas för dessa innan vara eller tjänst överförs till kunden. Nimbus Group agerar i dessa förhållanden agent mellan leverantör och återförsäljare för vilken Nimbus erhåller en procentuell intäkt av den totala affären. Nimbus bedömer att de inte innehar prisrisk, kreditrisk och lagerrisk varför leverantören bedöms vara huvudman. Därmed bedöms Nimbus intäkt endast utgöras av marginalen och ingen bruttoredovisning av båten presenteras i koncernens resultaträkning.

Leasing

Koncernen hyr i huvudsak lokaler, båtplatser och fordon. Leasingavtalen redovisas som nyttjanderätter och en motsvarande skuld, den dagen som den leasade tillgången finns tillgänglig för användning av koncernen. Varje leasingbetalning fördelas mellan amortering av skulden och finansiell kostnad. Den finansiella kostnaden ska fördelas över leasingperioden så att varje redovisningsperiod belastas med ett belopp som motsvarar en fast räntesats för den under respektive period redovisade skulden. Nyttjanderätten skrivs av linjärt över det kortare av tillgångens nyttjandeperiod och leasingavtalets längd. Tillgångar och skulder som uppkommer från leasingavtal redovisas initialt till nuvärde.

Leasingskulden inkluderar nuvärdet av följande leasingbetalningar:

- fasta avgifter
- variabla leasingavgifter som beror på ett index

Leasingbetalningarna diskonteras med den marginella låneräntan.

Tillgångarna med nyttjanderätt värderas till anskaffningsvärde och inkluderar följande:

- den initiala värderingen av leasingskulden,
- betalningar gjorda vid eller innan den tidpunkt då den leasade tillgången görs tillgänglig för leasetagaren.

Leasingavtal av mindre värde kostnadsförs linjärt i rapporten över totalresultat.

Optioner att förlänga och säga upp avtal

Optioner att förlänga avtal finns inkluderade i majoriteten av koncernens leasingavtal gällande fastigheter. Villkoren används för att maximera flexibiliteten i hanteringen av avtalen. För att optimera leasingkostnaderna under avtalsperioden gällande hyra av maskiner garanterar koncernen ibland restvärden.

Ersättningar till anställda

Kortfristiga ersättningar

Skulder för löner och ersättningar, inklusive icke-monetära förmåner och betald frånvaro, som förväntas bli reglerade inom 12 månader efter räkenskapsårets slut, redovisas som kortfristiga skulder till det odiskonterade belopp som förväntas bli betalt när skulderna regleras. Kostnaden redovisas i takt med att tjänsterna utförs av de anställda. Skulden redovisas som förpliktelse avseende ersättningar till anställda i balansräkningen.

Aktierelaterad ersättning

Nimbus har sedan årsstämman 2022 implementerat incitamentsprogram, vilka redovisas enligt IFRS 2 Aktierelaterade ersättningar.

Nimbus Group klassificerar de långfristiga incitamentsprogrammen som aktierelaterade ersättningar som regleras med egetkapitalinstrument. Instrumentens verkliga värde vid tilldelningstidpunkten redovisas över intjänandeperioden. Vid varje bokslut revideras förväntade antalet tilldelade egetkapitalinstrument. Resultateffekten av en eventuell förändring av tidigare estimerat påverkar då resultaträkningen, personalkostnad, med en motsvarande justering av eget kapital. Utöver detta gör koncernen avsättningar för beräknade sociala kostnader för det aktiebaserade ersättningsprogrammet. Dessa kostnader redovisas i resultaträkningen över intjänandeperioden. Avsättningarna omvärderas regelbundet baserat på instrumentens verkliga värde per varje balansdag.

Ersättningar efter avslutad anställning

Koncernföretagen har endast avgiftsbestämda pensionsplaner. Koncernen har inte några rättsliga eller informella förpliktelser att betala ytterligare avgifter om denna juridiska enhet inte har tillräckliga tillgångar för att betala alla ersättningar till anställda som hänger samman med de anställdas tjänstgöring under innevarande eller tidigare perioder. Avgifterna redovisas som kostnad i periodens resultat i den takt de intjänas genom att de anställda utfört tjänster åt företaget under perioden.

Aktuell och uppskjuten inkomstskatt

Periodens skattekostnad omfattar aktuell och uppskjuten skatt. Skatt redovisas i rapporten över

totalresultat. När skatten avser poster som redovisas i övrigt totalresultat eller direkt i eget kapital redovisas även skatten i dessa räkningar.

Aktuell skatt beräknas på periodens skattemässiga resultat enligt gällande skattesats. Den aktuella skattekostnaden beräknas på basis av de skatteregler som på balansdagen är beslutade eller i praktiken beslutade i de länder där moderföretaget och dess dotterföretag är verksamma och genererar skattepliktiga intäkter. Ledningen utvärderar regelbundet de yrkanden som gjorts i självdeklarationer avseende situationer där tillämpliga skatteregler är föremål för tolkning. Den gör, när så bedöms lämpligt, avsättningar för belopp som troligen ska betalas till skattemyndigheten.

Uppskjuten skatt redovisas på alla temporära skillnader som uppkommer mellan det skattemässiga värdet på tillgångar och skulder och dessas redovisade värden i koncernredovisningen. Uppskjuten skattekuld redovisas emellertid inte om den uppstår till följd av första redovisningen av goodwill. Uppskjuten inkomstskatt beräknas med tillämpning av skattesatser (och lagar) som har beslutats eller aviserats per balansdagen och som förväntas gälla när den berörda uppskjutna skattefordran realiserar eller den uppskjutna skattekulden regleras.

Uppskjutna skattefordringar redovisas i den omfattning det är troligt att framtida skattemässiga överskott kommer att finnas tillgängliga, mot vilka de temporära skillnaderna kan utnyttjas. Uppskjutna skattefordringar och -skulder kvittas när det finns en legal kvittningsrätt för aktuella skattefordringar och skattekulder och när de uppskjutna skattefordringarna och skattekulderna hänför sig till skatter debiterade av en och samma skattemyndighet och avser antingen samma skattesubjekt eller olika skattesubjekt, där det finns en avsikt att reglera saldona genom nettobetalingar.

Immateriella tillgångar

Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten

Kostnader för underhåll kostnadsförs när de uppstår. Utvecklingskostnader som är direkt hänförliga till utveckling av bland annat nya båtmodeller som kontrolleras av koncernen, redovisas som immateriella tillgångar när följande kriterier är uppfyllda:

- det är tekniskt möjligt att färdigställa dem så att de kan användas,
- företagets avsikt är att färdigställa dem och att använda eller sälja dem,
- det finns förutsättningar att använda eller sälja dem,
- det kan visas hur de genererar troliga framtida ekonomiska fördelar,
- adekvata tekniska, ekonomiska och andra resurser för att fullfölja utvecklingen och för att använda eller sälja dem finns tillgängliga, och

- de utgifter som är hänförliga till dem under dess utveckling kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Direkt hänförliga utgifter som balanseras som en del av utvecklingsarbeten innefattar utgifter för anställda och externa konsulter. Övriga utvecklingskostnader, som inte uppfyller dessa kriterier, kostnadsförs när de uppstår. Utvecklingskostnader som tidigare kostnadsförts redovisas inte som tillgång i efterföljande period. Balanserade utvecklingskostnader redovisas som immateriella tillgångar och skrivs av linjärt från den tidpunkt då tillgången är färdig att användas. Nyttjandeperioden uppgår till mellan 5 och 8 år för internt utvecklad immateriella anläggningstillgångar och till 18 år för varumärken.

Goodwill

I de fall Nimbus betalar mer än verkligt värde för identifierade nettotillgångar vid ett rörelseförvärv redovisas en koncernmässig goodwill. Goodwillvärdet avser synergieffekter som förväntas tillföras koncernen genom förvärvet. I syfte att testa nedskrivningsbehov, fördelas goodwill som förvärvats i ett rörelseförvärv till kassagenererande enheter eller grupper av kassagenererande enheter som förväntas bli gynnade av synergier från förvärvet. Varje enhet eller grupp av enheter som goodwill har fördelats till motsvarar den lägsta nivå i koncernen på vilken goodwillen i fråga övervakas i den interna styrningen. Goodwill värderas initialt som det belopp varmed den totala köpeskillingen och eventuellt verkligt värde för innehav utan bestämmande inflytande överstiger verkligt värde på identifierbara förvärvade tillgångar och övertagna skulder.

Goodwill nedskrivningstestas årligen eller oftare om händelser eller ändringar i förhållanden uppkommer som indikerar en möjlig värdeminskning. Det redovisade värdet av goodwill jämförs med återvinningsvärdet, vilket är det högsta av nyttjandevärdet och det verkliga värdet minus försäljningskostnader. Eventuell nedskrivning redovisas omedelbart som en kostnad och återförs inte.

För ytterligare information se under stycket Viktiga uppskattningar och bedömningar för redovisningsändamål.

Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för avskrivningar och eventuella nedskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår utgifter som direkt kan hänföras till förvärvet av tillgången och bringa den på plats och i skick för att utnyttjas i enlighet med syftet med anskaffningen.

Tillkommande utgifter läggs till tillgångens redovisade värde eller redovisas som en separat tillgång, beroende på vilket som är lämpligt, endast då det är sannolikt att de framtida ekonomiska förmåner som är

förknippade med tillgången kommer att komma koncernen tillgodo och tillgångens anskaffningsvärde kan mätas på ett tillförlitligt sätt. Redovisat värde för en ersatt del tas bort från balansräkningen. Alla andra former av reparationer och underhåll redovisas som kostnader i rapporten över totalresultat under den period de uppkommer.

Avskrivningar på tillgångar, för att fördela deras anskaffningsvärde ner till det beräknade restvärdet över den beräknade nyttjandeperioden, görs linjärt enligt följande:

Nyttjandeperioderna är som följer:

Industribyggnader

Stommar, fasader, yttertak: 20 år

Övriga komponenter: 10 år

Maskiner och andra tekniska anläggningar: 3–15 år

Inventarier, verktyg och installationer: 3–15 år

Tillgångarnas restvärden och nyttjandeperiod prövas vid varje rapportperiods slut och justeras vid behov. En tillgångs redovisade värde skrivs omgående ner till dess återvinningsvärde om tillgångens redovisade värde överstiger dess bedömda återvinningsvärde. Vinster och förluster vid avyttring av en materiell anläggningstillgång fastställs genom en jämförelse mellan försäljningsintäkter och det redovisade värdet och redovisas i Övriga rörelseintäkter respektive Övriga rörelsekostnader i rapporten över totalresultat.

Nedskrivningar av icke finansiella tillgångar

Immateriella tillgångar som inte är färdiga för användning (balanserade utgifter för utvecklingsarbeten), skrivs inte av utan prövas årligen avseende eventuellt nedskrivningsbehov. Tillgångar som skrivs av bedöms med avseende på värdenedgång närhelst händelser eller förändringar i förhållanden indikerar att det redovisade värdet kanske inte är återvinningsbart. En nedskrivning görs med det belopp varmed tillgångens redovisade värde överstiger dess återvinningsvärde.

Återvinningsvärdet är det högre av tillgångens verkliga värde minskat med försäljningskostnader och dess nyttjandevärde. Vid bedömning av nedskrivningsbehov grupperas tillgångar på de lägsta nivåer där det finns i allt väsentligt oberoende kassaflöden (kassagenererande enheter).

Finansiella instrument

Första redovisningstillfället

Finansiella tillgångar och finansiella skulder redovisas när koncernen blir part i instrumentets avtalsmässiga villkor. Köp och försäljning av finansiella tillgångar redovisas på affärsdagen, det datum då koncernen förbinder sig att köpa eller sälja tillgången. Finansiella instrument redovisas vid första redovisningstillfället till verkligt värde plus transaktionskostnader som är direkt

hänförliga till förvärvet eller emissionen av en finansiell tillgång eller finansiell skuld, till exempel avgifter och provisioner.

Klassificering

Koncernen klassificerar sina finansiella tillgångar och skulder i kategorin upplupet anskaffningsvärde.

Finansiella tillgångar till upplupet anskaffningsvärde

Tillgångar som innehåller syftet att inkassera avtalsenliga kassaflöden och där dessa kassaflöden endast utgör kapitalbelopp och ränta värderas till upplupet anskaffningsvärde. Det redovisade värdet av dessa tillgångar justeras med eventuella förväntade kreditförluster som redovisats (se nedskrivning nedan). Ränteintäkter från dessa finansiella tillgångar redovisas med effektivräntemetoden och ingår i finansiella intäkter. Koncernens finansiella tillgångar som värderas till upplupet anskaffningsvärde utgörs av posterna kundfordringar, övriga fordringar och likvida medel.

Finansiella instrument till verkligt värde

Finansiella tillgångar och skulder i denna kategori består av derivat. De ingår i omsättningstillgångar om de förväntas bli reglerade inom 12 månader efter rapportperiodens slut, annars klassificeras de som anläggningstillgångar. Samtliga derivat redovisas till verkligt värde i balansräkningen. Förändringar i verkligt värde redovisas över eget kapital till den del de ingår i en säkringsrelation som kvalificerar för säkringsredovisning. Nimbus tillämpar säkringsredovisning för kassaflödessakringar av utländska valutaflöden.

Koncernen använder finansiella derivatinstrument för att hantera delar av den valutaexponering som uppstår i verksamheten. Effektiviteten i en säkring utvärderas när säkringsförhållandet ingås. Den säkrade posten och säkringsinstrumentet utvärderas löpande för att säkerställa att förhållandet uppfyller kraven för säkringsredovisning. När koncernen säkrar inköp i främmande valuta ingås säkringsförhållanden där kritiska villkor i säkringsinstrumentet matchar villkoren för den säkrade posten. På detta sätt har en kvalitativ utvärdering av säkringsförhållandets effektivitet gjorts och förhållandet förväntas vara effektivt under den tid det är utestående.

Verkligt värde via resultaträkningen

Tillgångar som inte uppfyller kraven för att redovisas till upplupet anskaffningsvärde eller verkligt värde via övrigt totalresultat värderas till verkligt värde via resultaträkningen. En vinst eller förlust för ett skuldinstrument som redovisas till verkligt värde via resultaträkningen och som inte ingår i ett säkringsförhållande redovisas netto i resultaträkningen i den period vinsten eller förlusten uppkommer.

Bortbokning av finansiella tillgångar

Finansiella tillgångar, eller en del av dessa tas bort

från balansräkningen när de avtalsrättsliga rättigheterna att erhålla kassaflöden från tillgångarna har löpt ut eller överförts och antingen (i) koncernen överför allt väsentligt alla risker och fördelar som är förknippade med ägande eller (ii) Koncernen överför inte eller behåller i allt väsentligt alla risker och fördelar förknippade med ägandet och koncernen har inte behållit kontrollen över tillgången.

Bortbokning finansiella skulder

Finansiella skulder tas bort från balansräkningen när förpliktelsena har reglerats, annullerats eller på annat sätt upphört. Skillnaden mellan det redovisade värdet för en finansiell skuld (eller del av en finansiell skuld) som utsläckts eller överförts till en annan part och den ersättning som erlagts, inklusive överförda tillgångar som inte är kontanter eller påtagna skulder, redovisas i rapporten över totalresultat.

Då villkoren för en finansiell skuld omförhandlas, och inte bokas bort från balansräkningen, redovisas en vinst eller förlust i rapport över totalresultat vinsten eller förlusten beräknas som skillnaden mellan de ursprungliga avtalsenliga kassaflödena och de modifierade kassaflödena diskonterade till den ursprungliga effektiva räntan.

Nedskrivning finansiella tillgångar som redovisas till upplupet anskaffningsvärde

Koncernen bedömer de framtida förväntade kreditförluster som är kopplade till tillgångar redovisade till upplupet anskaffningsvärde. Koncernen redovisar vid behov en kreditreserv för sådana förväntade kreditförluster vid varje rapporteringsdatum. För kundfordringar tillämpar koncernen den förenklade ansatsen för kreditreservering, det vill säga reserven kommer att motsvara den förväntade förlusten över hela kundfordringens livslängd. Koncernen använder sig utav framåtblickande variabler för förväntade kreditförluster. Förväntade kreditförluster redovisas i koncernens rapport över totalresultat i posten övriga externa kostnader.

Nimbus Group har inga reserveringar för framtida kreditförluster. Det baseras framför allt på att betalning från kunder normalt sker sin helhet innan båten levereras varför det största intäktstillflödet per automatik är lågt utsatt för risk för kreditförlust. Vidare har de senaste årens kreditförluster uppgått till i genomsnitt cirka 0,09 procent av omsättningen och Nimbus Group ser ingen anledning till att detta skulle förändras väsentligt inom en snar framtid. Baserat på ovan beräkning och resonemang bedöms framtida förlustrisk på kundfordringar i förhållande till omsättning vara så pass låg att ingen reservering görs. Bedömningen uppdateras kvartalsvis.

Varulager

Varulagret redovisas till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet. Anskaffningsvärdet fastställs med användning av varulagervärderings-

metoden standardpris. För råvaror ingår alla utgifter som är direkt hänförliga till anskaffningen av varor i anskaffningsvärdet. Anskaffningsvärdet för egentillverkade halv-och helfabrikat består av direkta varukostnader, direkt lön och hänförliga indirekta tillverkningskostnader (baserade på normal tillverkningskapacitet). Lånekostnader ingår inte. Nettoförsäljningsvärdet är det uppskattade försäljningspriset i den löpande verksamheten, med avdrag för tillämpliga rörliga försäljningskostnader.

Kundfordringar

Kundfordringar är belopp hänförliga till kunder avseende sålda varor eller tjänster som utförs i den löpande verksamheten. Kundfordringar klassificeras som omsättningstillgångar. Kundfordringar redovisas initialt till transaktionspriset. Koncernen innehar kundfordringarna i syfte att insamla avtalsenliga kassaflöden varför de värderas vid efterföljande redovisningstidpunkter till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden.

Nimbus Group tillämpar factoring som bokförs med kundfordran och kort skuld i balansräkningen. Dessa redovisas till upplupet anskaffningsvärde.

I de fall då risken säkras genom kreditförsäkring bedöms säkringen tillräckligt för att inte ha kvar fordran och skuld i balansräkningen under hela kredittiden. Eventuell reserv kan redovisas på historiska förluster i koncernens riskbedömning. Historiska förluster har varit mycket begränsade varför ingen generell reserv redovisas.

Likvida medel

I likvida medel ingår, i såväl balansräkningen som i rapporten över kassaflöden, kassa och banktillgodo-havanden.

Aktiekapital

Stamaktier klassificeras som eget kapital. Transaktionskostnader som direkt kan hänföras till emission av nya stamaktier redovisas, netto efter skatt, i eget kapital som ett avdrag från emissionslikviden.

Upplåning

Upplåning redovisas inledningsvis till verkligt värde, netto efter transaktionskostnader. Upplåning redovisas därefter till upplupet anskaffningsvärde och eventuell skillnad mellan erhållet belopp (netto efter transaktionskostnader) och återbetalningsbeloppet redovisas i rapporten över totalresultat fördelat över låneperioden, med tillämpning av effektivräntemetoden.

Skulden klassificeras som kortfristig i balansräkningen om företaget inte har en ovillkorad rättighet att senarelägga skuldens reglering i minst tolv månader efter rapportperioden.

Leverantörsskulder

Leverantörsskulder är finansiella instrument och avser förpliktelser att betala för varor och tjänster som har förvärvats i den löpande verksamheten från leverantörer. Leverantörsskulder klassificeras som kortfristiga skulder om de förfaller inom ett år. Om inte, redovisas de som långfristiga skulder.

Kassaflödesanalys

Kassaflödesanalysen upprättas enligt indirekt metod. Det redovisade kassaflödet omfattar endast transaktioner som medfört in- eller utbetalningar.

Avsättningar

Företaget gör en avsättning när det finns en legal eller informell förpliktelse och en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras. Avsättningar för omstrukturering görs när det föreligger en fastställd och utförlig omstruktureringsplan och berörda personer har informerats. Avsättningar görs för förlustkontrakt när sådana identifieras. Avsättning görs med det lägsta av den oundvikliga förlusten om kontraktet fullföljs, eller utgifter i form av skadestånd eller liknande om kontraktet bryts.

Garantiåtaganden

Garantiåtagande avser förmodade utgifter i framtiden. För att beräkna en framtida garantikostnad görs en individuell bedömning från projekt till projekt. Schablonmässiga procentsatser används för beräkning av den framtida kostnaden, där schablonen är varierande beroende på projektets karaktär. Avsättning för framtida kostnader hänförliga till garantiåtaganden redovisas till det belopp som bedömts erforderligt för att reglera åtagandet på balansdagen.

Statliga stöd

Statliga bidrag redovisas i resultat- och balansräkningen när det föreligger rimlig säkerhet att man kommer att uppfylla de villkor som är förknippade med bidragen och att bidragen med säkerhet kommer att erhållas. Bidragen periodiseras systematiskt på samma sätt och över samma perioder som de kostnader bidragen är avsedda att kompensera för. Bidrag som är hänförliga till investeringar i materiella anläggningstillgångar har reducerat tillgångarnas redovisade värde.

Not 3 Viktiga uppskattningar och bedömningar för redovisningsändamål

Koncernen gör uppskattningar och antaganden om framtiden. De uppskattningar för redovisningsändamål som blir följden av dessa kommer, definitionsmässigt, sällan att motsvara det verkliga resultatet. De uppskattningar och antaganden som innebär en betydande risk för väsentliga justeringar i redovisade

värden för tillgångar och skulder under nästkommande räkenskapsår behandlar i huvuddrag nedan.

Översyn av nyttjandeperioder för materiella anläggningstillgångar

Nyttjanderättsperioden för materiella anläggningstillgångar har setts över och uppdaterats för att överensstämma med 2024 års nyttjanderätter i koncernen.

Prövning av nedskrivningsbehov för balanserade utgifter för utvecklingsarbeten

Koncernen undersöker varje år om något nedskrivningsbehov föreligger för balanserade utgifter för utvecklingsarbeten, i enlighet med den redovisningsprincip som beskrivs i not 2.

Återvinningsvärden för kassagenererande enheter har fastställts genom beräkning av nyttjandevärde. För dessa beräkningar måste vissa uppskattningar göras i form av framtida försäljningsutveckling.

Prövning av nedskrivningsbehov för goodwill

Koncernen undersöker varje år om något nedskrivningsbehov föreligger för goodwill i enlighet med den redovisningsprincip som beskrivs i not 2. Återvinningsvärdet, för den kassagenererande enheten har fastställts genom beräkning av nyttjandevärde. Beräkningen utgår från kassaflödesprognoser baserade på budgetar fastställda av ledningen för de kommande år som kan bedömas.

Not 4 Finansiell riskhantering

Finansiella riskfaktorer

Koncernen utsätts genom sin verksamhet för en mängd olika finansiella risker såsom: olika marknadsrisker, kreditrisk, likviditetsrisk och refinansieringsrisk. Koncernen eftersträvar att minimera potentiella ogynnsamma effekter på dess finansiella resultat. Målsättningen med koncernens finansverksamhet är att:

1. säkerställa att koncernen kan fullgöra sina betalningsåtaganden,
2. reducera finansiella risker,
3. säkerställa tillgång till erforderlig finansiering, och
4. optimera koncernens finansnetto.

Koncernens riskhantering sköts av en central finansavdelning som identifierar, utvärderar och säkrar finansiella risker i nära samarbete med koncernens operativa enheter. Koncernen har en finanspolicy som anger riktlinjer och ramar för koncernens finansverksamhet. Ansvar för hantering av koncernens finansiella transaktioner och risker är centraliserat till Moderföretaget.

Marknadsrisker

Valutarisk

Koncernen verkar internationellt och utsätts för valutarisk som uppstår från olika valutaexponeringar, framför allt avseende euro (EUR), dollar (USD), NOK samt zloty (PLN). Valutarisk uppstår från betalningsflöden i utländsk valuta, så kallad transaktionsexponering, och från omräkning av balansposter i utländska valuta samt vid omräkning av utländska dotterbolags resultat- och balansräkningar till koncernens rapportvaluta som är svenska kronor (SEK), så kallad balanssexponering. För att jämföra ut de ekonomiska flödena i utländsk valuta används en koncerngemensam cash-pool samt valutasäkring av vissa inköp.

Valutarisk uppstår när framtida affärstransaktioner eller redovisade tillgångar eller skulder uttrycks i en valuta som inte är enhetens funktionella valuta. I koncernen uppstår valutarisk framför allt genom framtida affärstransaktioner, främst i moderföretaget där en väsentlig del av transaktionerna sker i euro men med valutaexponering i zloty. I dotterföretaget Nimbus Boats USA finns också en väsentlig valutarisk då bolaget köper båtar från moderbolaget i SEK. I övriga dotterföretag finns ingen väsentlig valutarisk. Koncernen har ingen upplåning i utländsk valuta. Valutarisken i eget kapital vid omräkning av de utländska dotterföretagen är ej väsentlig för koncernen. Koncernens policy för hantering av valutarisker är främst inriktad på de operativa villkoren i verksamheten genom att få intäkter och kostnader i andra valutor än SEK att matcha varandra.

Känslighetsanalys transaktionsexponering

Koncernen är exponerad för valutakursfluktuationer, genom omräkningsexponering av kund- och leverantörsreskontra samt redovisade tillgångar, skulder och nettoinvesteringar i verksamheten. Det finns en risk att koncernens omsättning påverkas negativt av förändringar i det relativa värdet mellan EUR, USD, NOK och SEK. Om SEK försvagas i relation till EUR och, i någon mindre utsträckning även i relation till USD och NOK, förväntas Koncernens marginal på kort sikt att minska.

Per 31 december 2024	SEK	USD	EUR	PLN	NOK	Övriga
Kundfordringar	64 479 377 790	8 416	9 881	1 442	112	
Leverantörsskulder	-	-	-	-	-	2 914
Leverantörslån	-	-	-	-	-	-
Fordran leverantör	-	-	-	6 453	-	-
Summa	64 479 377 790	8 416	16 334	1 442	3 026	

Per 31 december 2023	SEK	USD	EUR	GBP	NOK	Övriga
Kundfordringar	77 649 392 423	70 763	183	318	-	
Leverantörsskulder	34 148	2 844	67 110	4 764	4 356	76
Leverantörslån	-	-	11 096	-	-	-
Summa	111 797 395 267	148 969	4 947	4 674	76	

Om den svenska kronan hade förstärkts med 10 procent i förhållande till EUR hade ovan poster i balansräkningen påverkat Koncernen positivt om 2,6 Mkr, motsvarande försvagning skulle påverka med -2,6 Mkr (2023: -0,7 Mkr respektive 0,7 Mkr). Motsvarande förändring om 10 procent i NOK skulle påverka koncernen positivt respektive negativt om 0,4 Mkr (2023: 0,4 Mkr). Motsvarande förändring om 10 procent i NOK skulle påverka koncernen positivt respektive negativt om 4 Mkr (2023: 0 Mkr). Samt om den svenska kronan hade förstärkts med 10 procent i förhållande till USD hade ovan poster i balansräkningen påverkat koncernen negativt om -36 Mkr, motsvarande försvagning skulle påverka med 36 Mkr (2023: -39 Mkr respektive 39 Mkr).

Ränterisk

Skulder till kreditinstitut utgår med rörlig ränta och utsätter koncernen för ränterisk avseende kassaflöde. Koncernen säkrar inte sin ränterisk avseende framtida kassaflöden.

Känslighetsanalys ränta

Om räntorna på upplåning per den 31 december 2024 varit 1 % högre/lägre med alla andra variabler konstanta, hade den beräknade vinsten efter skatt för räkenskapsåret varit 4 300 Tkr (2023-12-31: 3 814 Tkr) lägre/högre, huvudsakligen som en effekt av högre/lägre räntekostnader för upplåning med rörlig ränta.

Kreditrisk

Kreditrisk uppstår genom tillgodohavanden hos banker och kreditinstitut samt kundkreditexponeringar inklusive utestående fordringar. Kreditrisk hanteras på koncernnivå, med undantag för kreditrisk avseende utestående kundfordringar. Förskottsbetalning av köpeskillingen tillämpas i normalfallet alltid vid leverans av båtar vilket innebär en låg risk för kundkreditexponeringar. Varje koncernföretag ansvarar för att följa upp och analysera kreditrisken för varje ny kund.

Inga kreditgränser överskreds under rapportperioden och ledningen förväntar sig inte några förluster till följd av utebliven betalning från dessa motparter. Koncernens beräkning av förväntade kreditförluster på kundfordringar uppgår till oväsentliga belopp och därmed har ingen justering gjorts i redovisningen.

Likviditetsrisk

Koncernen säkerställer genom en försiktig likviditetshantering att tillräckligt med kassamedel finns för att möta behoven i den löpande verksamheten. Samtidigt säkerställs att koncernen har tillräckligt med utrymme på avtalade kreditfaciliteter så att betalning av skulder kan ske när dessa förfaller. Ledningen följer rullande prognoser för koncernens likviditetsreserv (inklusive outnyttjade kreditfaciliteter) och likvida medel baserade på förväntade kassaflöden. Analyserna

utförs normalt av de rörelsedrivande företagen med beaktande av de riktlinjer och begränsningar som koncernledningen upprättat. Begränsningarna varierar mellan olika regioner då hänsyn tas till likviditeten på olika marknader.

Koncernen följer även upp balansräkningsbaserade likviditetsmått mot interna och externa krav samt säkerställer tillgången till externfinansiering.

Refinansieringsrisk

Refinansieringsrisk definieras som risken för att det uppstår svårigheter att refinansiera koncernen, att finansiering inte kan erhållas, eller att den endast kan erhållas till ökade kostnader. Risken begränsas genom att koncernen löpande utvärderar olika finansieringslösningar.

Nedanstående tabell analyserar koncernens finansiella skulder uppdelade efter den tid som på balansdagen återstår fram till den avtalsenliga förfallodagen. De belopp som anges i tabellen är de avtalsenliga, odiskonterade kassaflödena. Framtida kassaflöden i utländsk valuta har beräknats med utgångspunkt från den valutakurs som gällde per balansdagen.

Koncernen har avtalade kreditfaciliteter om 200 Mkr (se not 26) varav 124 Mkr var utnyttjat per 31 december 2024. Checkräkningskrediterna kan utnyttjas när som helst och även avslutas av banken varmed utnyttjat belopp anges som kortfristig skuld

Förfallotid finansiella skulder

Per 31 december 2024	Mindre än 1 år	Mellan 1 och 2 år	Mellan 2 och 5 år	Mer än 5 år	Summa avtalsenliga kassaflöden	Redovisat värde
Finansiella skulder						
Långfristiga skulder	724	747	-	-	1 471	732
Leasingskulder	38 783	29 216	58 491	72 262	198 752	177 719
Checkräkningskredit	178 150				178 150	176 038
Factoring	414 363	49 088			463 451	449 120
Leverantörsskulder	156 781				156 781	156 781
Skuld till ägare	50 701				50 701	50 701
Upplupna kostnader	37 140	-	-	-	37 140	37 140
Summa	876 642	79 051	58 491	72 262	1 086 446	1 048 231

Per 31 december 2023	Mindre än 1 år	Mellan 1 och 2 år	Mellan 2 och 5 år	Mer än 5 år	Summa avtalsenliga kassaflöden	Redovisat värde
Finansiella skulder						
Långfristiga skulder	2 014	1 994	1 888	-	5 896	1 413
Leasingskulder	38 283	32 834	64 510	79 619	215 246	191 164
Checkräkningskredit	133 994				133 994	132 014
Factoring	413 023	46 114			459 137	448 741
Leverantörsskulder	113 299	-	-	-	113 299	113 299
Upplupna kostnader	34 664	-	-	-	34 664	34 664
Summa	735 510	80 942	66 398	79 619	962 469	921 528

Not 5 Nettoomsättningens fördelning

Intäkter

Då intäkter från externa parter rapporteras till verkställande direktör värderas de på samma sätt som i koncernens rapport över totalresultat.

Nettoomsättning per produkt/tjänsteområde	Koncernen		Moderbolaget	
	2024	2023	2024	2023
Försäljning av båtar	1 502 522	1 771 647	808 444	869 169
Försäljning av tillbehör	52 159	58 005	13 195	15 091
Försäljning av service	46 579	37 723	4 232	3 201
Övrigt	17 481	31 043	3 290	6 076
Summa	1 618 741	1 898 418	829 161	893 537

Nettoomsättning per geografisk marknad	Koncernen		Moderbolaget	
	2024	2023	2024	2023
Norden	648 830	744 601	208 640	176 791
Europa, exkluderat Norden	338 194	486 199	230 745	353 808
Nordamerika	567 456	563 123	322 529	267 880
Övriga marknader	64 261	104 495	67 247	95 058
Summa	1 618 741	1 898 418	829 161	893 537

Immateriella och Materiella anläggningstillgångar samt varulager per geografisk marknad	Koncernen		Moderbolaget	
	2024-12-31	2023-12-31	2024-12-31	2023-12-31
Norden	1 137 797	1 164 924	393 322	297 095
Europa, exkluderat Norden	45 525	36 716	-	-
USA	274 278	149 990	-	-
Summa	1 457 601	1 351 630	393 322	297 095

Avtalsskulder	Koncernen		Moderbolaget	
	2024-12-31	2023-12-31	2024-12-31	2023-12-31
Förskott från kunder	84 673	95 928	42 342	52 850
Service	8 134	8 914	-	-
Summa	92 807	104 842	42 342	52 850

Avtalsskulder består av förskott från kunder och förutbetalda intäkter avseende service. Avtalsskulder från föregående räkenskapsår har i all väsentlighet intäktsförts under räkenskapsåret.

Avtalsfordringar om 2 264 Tkr (443) har identifierats i koncernen under räkenskapsåret, dessa avser fordran på leverantör.

Not 6 Kostnader per kostnadsslag

Kostnader per kostnadsslag	Koncernen		Moderbolaget	
	2024	2023	2024	2023
Övriga externa kostnader	159 196	190 054	129 978	93 859
Personalkostnader	329 917	361 462	124 975	125 801
Avskrivningar	70 430	62 061	18 000	13 925
Övriga rörelsekostnader	59 642	7 522	0	551
Totalt	619 184	621 099	272 952	234 136

Not 7 Ersättning till revisorerna

Ersättningar till revisorerna	Koncernen		Moderbolaget	
	2024	2023	2024	2023
PwC				
– Revisionsuppdraget	2 457	2 619	1 200	775
– Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget	428	159	428	129
– Skatterådgivning	104	355	104	355
– Övriga tjänster	184	220	184	220
Summa	3 173	3 353	1 915	1 479

Ersättningar till revisorerna	Koncernen		Moderbolaget	
	2024	2023	2024	2023
Simione Macca & Larrow				
– Revisionsuppdraget	697	524	-	-
– Skatterådgivning	14	30	-	-
Summa	711	554	-	-

Not 8 Ersättningar till anställda, m.m.

Löner och andra ersättningar samt pensionskostnader	2024		2023	
	Löner och andra ersättningar	Sociala kostnader (varav pensionskostnader)	Löner och andra ersättningar	Sociala kostnader (varav pensionskostnader)
Moderbolaget	79 859	36 588 (8 812)	83 912	39 011 (8 985)
Dotterbolag	161 900	40 422 (12 870)	167 600	43 991 (15 602)
Summa ersättningar till anställda	241 759	77 010 (21 682)	251 513	83 001 (24 587)

Styrelseledamöter, verkställande direktörer och andra ledande befattningshavare Övriga anställda	2024		2023	
	Löner och andra ersättningar	Pensionskostnader	Löner och andra ersättningar	Pensionskostnader
Styrelseledamöter, verkställande direktörer och andra ledande befattningshavare	14 179	2 834	14 555	2 919
Övriga anställda	227 580	18 848	236 958	21 668
Koncernen totalt	241 759	21 682	251 513	24 587

Medelantalet anställda med geografisk fördelning per land

	2024			2023		
	Medelantal anställda	Män	Kvinnor	Medelantal anställda	Män	Kvinnor
Moderbolaget						
Sverige	163	132	31	179	145	34
Totalt i moderbolaget	163	132	31	179	145	34
Dotterbolag						
Sverige	35	33	2	50	49	1
Finland ²	97	84	13	169	148	21
Norge	11	8	3	12	9	3
England	4	3	1	4	3	1
USA	136	110	26	112 ¹	91	21
Totalt i dotterbolag	283	238	45	347	300	47
Koncernen totalt	446	370	76	526	445	81

¹ EdgeWater har per balansdagen 152 anställda. Bolaget förvärvades i maj 2023 och då bolaget utgör 98 % av total personal i USA ger det en genomsnittssiffra väsentligt lägre än anställda per balansdagen.

² I Finland var 36 % (23) av personalen permitterad under Q3, under Q4 var motsvarande siffra 52 % (46).

Ersättning och övriga förmåner till ledande befattningshavare

Styrelseledamöter och ledande befattningshavare 2023		Grundlön/ Styrelsearvode	Arvode utskottsarbete	Förmåner	Pension	Rörlig ersättning	Aktierelaterad ersättning
Mats Engblom	Styrelsens ordförande	500	100	-	-	-	-
Per Hesselmark	Styrelseledamot	300	50	-	-	-	-
Eva Nilsagård	Styrelseledamot	300	100	-	-	-	-
Göran Gummesson	Styrelseledamot	300	100	-	-	-	-
Lars Hygrell	Styrelseledamot	300	38	-	-	-	-
David Bourghardt	Styrelseledamot	75	12	-	-	-	-
Johanna Lundberg	Styrelseledamot	225	-	-	-	-	-
Summa styrelse		2 000	400	-	-	-	-
Jan-Erik Lindström	VD och koncernchef	2 242	-	105	611	510	-
Ledande befattningshavare (7 st)		8 481	-	377	2 308	440	-
Summa		12 723	400	482	2 919	950	-

Styrelseledamöter och ledande befattningshavare 2024		Grundlön/ Styrelsearvode	Arvode utskottsarbete	Förmåner	Pension	Rörlig ersättning	Aktierelaterad ersättning
Mats Engblom	Styrelsens ordförande	500	100	-	-	-	-
Per Hesselmark	Styrelseledamot	300	50	-	-	-	-
Eva Nilsagård	Styrelseledamot	300	100	-	-	-	-
Göran Gummesson	Styrelseledamot	300	100	-	-	-	-
Lars Hygrell	Styrelseledamot	300	50	-	-	-	-
Johanna Lundberg	Styrelseledamot	300	-	-	-	-	-
Summa styrelse		2 000	400	-	-	-	-
Jan-Erik Lindström	VD och koncernchef	2 573	-	109	711	531	-
Ledande befattningshavare (7 st)		7 571	-	551	2 123	444	-
Summa ledande befattningshavare		10 144	-	660	2 834	957	-
Summa		12 144	400	660	2 834	975	-

VD och ledande befattningshavare

Till VD och ledande befattningshavare utgår utöver fast månadslön rörlig ersättning i form av bonusar hänförliga till intjänandet respektive räkenskapsår. Övriga förmåner består i huvudsak av bilförmåner.

Mellan bolaget och verkställande direktören gäller en ömsesidig uppsägningstid på sex månader. Vid uppsägning från bolagets sida har VD även rätt till sex månaders avgångsvederlag. Ingen av ovanstående styrelseledamöter eller ledande befattningshavare har ingått avtal med något av bolagen i koncernen om förmåner efter uppdragets avslutande.

Könsfördelning i koncernen (inkl dotterföretag) för styrelseledamöter och övriga ledande befattningshavare

	2024			2023		
	Antal på balansdagen	Män	Kvinnor	Antal på balansdagen	Män	Kvinnor
Koncernen						
Styrelseledamöter	6	4	2	6	4	2
Verkställande direktör och övriga ledande befattningshavare	7	6	1	8	8	-
Koncernen totalt	13	10	3	14	12	2
Moderbolaget						
Styrelseledamöter	6	4	2	6	4	2
Verkställande direktör och övriga ledande befattningshavare	7	6	1	8	8	-
Moderbolaget totalt	13	10	3	14	12	2

Aktierelaterade ersättningar

Sedan 2022 har Nimbus Group implementerat ett årligt prestationsbaserat långsiktigt incitamentsprogram för vissa ledande befattningshavare och nyckelpersoner i bolaget.

Motiven till programmet för nyckelpersoner i koncernen är att stimulera till fortsatt långsiktigt engagemang och fortsatt goda prestationer och öka koncernens attraktivitet som arbetsgivare. En förutsättning för genomförande av koncernens affärsstrategi på bästa sätt är kopplat till möjligheten att behålla de bästa kompetenserna. Programmet är också framtaget i syfte att sprida och öka aktieägandet bland deltagarna samt säkerställa ett gemensamt fokus på en långsiktig och hållbar tillväxt för bolaget vilket innebär att aktieägarnas och deltagarnas intressen förenas ytterligare.

LTIP 2023/2026 omfattar 23 nyckelpersoner i koncernen. Deltagande i LTIP 2023/2026 förutsätter att deltagarna med egna medel förvärvar aktier i Bolaget ("investeringsaktier") till marknadspris. Om investeringsaktierna behålls till och med den 31 maj 2026, och villkoren i övrigt är uppfyllda, berättigar investeringsaktierna rätt att förvärva

prestationsaktier i Bolaget för 35,00 kr per styck. Deltagare erhåller också vederlagsfritt 0,5 matchningsaktier per investeringsaktie om villkoren i övrigt är uppfyllda.

Antalet *prestationsaktier* som varje *investeringsaktie* ger rätt till kan uppgå till mellan noll och fyra stycken och beslutas av styrelsen och är kopplad till av styrelsen beslutade finansiella nyckeltal, Capital Adjusted EBITDA avseende år 2025. Nyckeltalet avses relatera till Bolagets finansiella mål och spegla Bolagets strategiska långsiktiga mål. Totalt kan högst 172 232 *prestationsaktier* och 21 529 matchningsaktier emitteras under LTIP 2023/2026.

LTIP 2024/2027 omfattar 27 nyckelpersoner i koncernen. Deltagande i LTIP 2024/2027 förutsätter att deltagarna med egna medel förvärvar aktier i Bolaget ("*investeringsaktier*") till marknadspris. Om investeringsaktierna behålls till och med den 31 maj 2027, och villkoren i övrigt är uppfyllda, berättigar investeringsaktierna rätt att förvärva *prestationsaktier* i Bolaget för 20,00 kr per styck. Deltagare erhåller också vederlagsfritt 0,5 matchningsaktier per investeringsaktie om villkoren i övrigt är uppfyllda.

Antalet *prestationsaktier* som varje *investeringsaktie* ger rätt till kan uppgå till mellan noll och fyra stycken och beslutas av styrelsen och är kopplad till av styrelsen beslutade finansiella nyckeltal, Capital Adjusted EBITDA avseende år 2025. Nyckeltalet avses relatera till Bolagets finansiella mål och spegla Bolagets strategiska långsiktiga mål. Totalt kan högst 189 424 *prestationsaktier* och 23 678 matchningsaktier emitteras under LTIP 2024/2027.

För 2024 medförde incitamentsprogrammen en kostnad i resultaträkningen på 1 198 Tkr (765), inklusive en kostnad på 68 Tkr (44) för sociala avgifter. Den totala reserven för sociala avgifter i balansräkningen uppgår till 74 Tkr (51). Incitamentsprogrammen medförde även en intäkt om 1 513 Tkr (0), inklusive en kostnad på 30 Tkr (0) för sociala avgifter. Intäkten är hänförlig till att incitamentsprogrammet avseende 2022 avslutades utan att villkoren för programmet uppfylldes per den 31 december 2024.

Sammanställning över utestående optionsrätter:

	Koncernen	Moderbolaget
	Antal optioner	Antal optioner
Per 1 januari 2024	88 390	88 390
Tillkommande optioner	47 351	47 351
Förfallna optioner	-46 157	-46 157
Per 31 december 2024	89 584	89 584

Not 9 Övriga rörelseintäkter och kostnader

Övriga rörelseintäkter

	Koncernen		Moderbolaget	
	2024	2023	2024	2023
Hysesintäkter	27	759	1 450	1 008
Provisioner	2 618	1 553	391	631
Offentliga bidrag	609	699	128	250
Marknadsstöd	167	568	-	-
Vidarefakturerade kostnader	2 103	2 350	2 103	1 454
Realisationsresultat materiella anläggningstillgångar	846	857	150	122
Ränteintäkter	-	403	403	403
Övriga	3 648	2 404	273	98
Summa	10 018	9 593	4 898	3 966

Övriga rörelsekostnader

	Koncernen		Moderbolaget	
	2024	2023	2024	2023
Omstruktureringsreserv	-55 285	-	-	-
Nedskrivning av nyttjanderättstillgång	551	-1 528	-	-
Uppsägning av hyreskontrakt	-	-1 504	-	-
Nedskrivning av kundfordringar	-4 674	-4 490	-	-
Övrigt	-234	-	-	-
Summa	59 642	7 522	-	-

Not 10 Finansiella intäkter och kostnader

Finansiella intäkter

	Koncernen		Moderbolaget	
	2024	2023	2024	2023
Ränteintäkter	5 122	1 024	409	728
Resultat från övriga värdepapper	-	1	-	-
Ränteintäkter koncern	-	-	8 725	3 841
Valutakursvinster	27 445	-	9 058	-
Summa	32 567	1 025	18 192	4 569

Finansiella kostnader

	Koncernen		Moderbolaget	
	2024	2023	2024	2023
Resultat från sale & leaseback transaktioner	-	-1 249	-	-
Resultat från övriga räntepapper	-4 670	-	-	-
Övriga räntekostnader	-41 372	-26 220	-15 323	-6 074
Räntekostnader koncern	-	-	-88	-170
Valutakursförluster	-	-15 869	-	-3 168
Övriga finansiella kostnader	-	-47	-	-
Summa	-46 042	-43 385	-15 411	-9 412

Valutakursvinster och valutakursförluster nettoredovisas.

Not 11 Inkomstskatt

	Koncernen		Moderbolaget	
	2024	2023	2024	2023
Aktuell skatt:				
Aktuell skatt på årets resultat	-3 161	-13 453	-1 924	-9 442
Aktuell skatt hänförlig till tidigare år	-164	-302	11	-292
Summa aktuell skatt	3 325	-13 755	-1 913	-9 734
Summa redovisad skatt	3 325	-13 755	-1 913	-9 734

	Koncernen		Moderbolaget	
	2024	2023	2024	2023
Uppskjuten skatt:				
Nya och återförda temporära skillnader	22 369	3 325	251	-
Summa uppskjuten skatt	22 369	3 325	251	-
Summa Inkomstskatt	19 044	-10 430	-1 662	-9 734

Inkomstskatten på koncernens resultat före skatt skiljer sig från det teoretiska belopp som skulle ha framkommit vid användning av den svenska skattesatsen för resultatet i de konsoliderade företagen enligt följande:

	Koncernen		Moderbolaget	
	2024	2023	2024	2023
Redovisat resultat före skatt	-80 472	55 484	160 228	40 609
Inkomstskatt beräknad enligt skattesats i Sverige 20,6 % (20,6%)	16 577	-11 430	-33 007	-8 365
Skatteeffekter av:				
Ej avdragsgilla kostnader	-8 205	-249	-219	-491
Ej skattepliktiga intäkter	830	1 496	31 302	-586
Skatteeffekt på under året uppkomna underskottsavdrag	7 162	-	251	-
Skatteeffekt på tidigare ej aktiverade underskottsavdrag	2 445	-	-	-
Justering av föregående års skatt	-710	-302	11	-292
Skillnad i utländska skattesatser	381	317	-	-
Skatteeffekt av redovisad andel i intresseföretag	-263	-262	-	-
Övrigt	827	-	-	-
Inkomstskatt	19 044	-10 430	-1 662	-9 734

Vägd genomsnittlig skattesats för koncernen var 21,07 procent (20,53 procent).

Uppskjutna skattefordringar redovisas för skattemässiga underskottsavdrag eller andra avdrag i den utsträckning som det är sannolikt att de kan tillgodogöras genom framtida beskattningsbara vinster. Uppskjutna skattefordringar redovisas för skattemässiga underskottsavdrag eller andra avdrag i den utsträckning som det är sannolikt att de kan tillgodogöras genom framtida beskattningsbara vinster.

Not 12 Resultat per aktie

	2024	2023
Resultat per aktie före utspädning	-2,88	2,15
Resultat per aktie efter utspädning	-2,88	2,15
Resultat hänförligt till moderföretagets aktieägare som används vid beräkning av resultat per aktie före och efter utspädning	-61 429	45 054
Antal		
Vägt genomsnittligt antal stamaktier vid beräkning av resultat per aktie före utspädning	21 315 591	20 938 653
Optioner		
Vägt genomsnittligt antal stamaktier och potentiella stamaktier som använts som nämnare vid beräkning av resultat per aktie efter utspädning	21 315 591	20 938 653

Not 13 Immateriella anläggningstillgångar

Koncernen

	Goodwill	Balanserade utvecklingskostnader	Pågående utvecklingsprojekt	Varumärken samt liknande rättigheter	Summa
Per 1 januari 2023					
Anskaffningsvärde	256 401	162 443	62 829	9 397	491 070
Ackumulerade av- och nedskrivningar	-	-81 855	-	-4 379	-86 234
Redovisat värde	256 401	80 588	62 829	5 018	404 836
Räkenskapsåret 2023					
Ingående redovisat värde	256 401	80 588	62 829	5 018	404 836
Förvärv/Inköp	-	5 817	32 307	505	38 629
Nedlagda kostnader samt omfördelningar	-	29 309	-29 309	-	-
Försäljning	-	-5 591	-	-	-5 591
Avskrivningar	-	-17 709	-	-547	-18 256
Omräkningsdifferenser	-4 720	-404	220	-23	-4 927
Utgående redovisat värde	251 681	92 010	66 047	4 953	414 691
Per 31 december 2023					
Anskaffningsvärde	251 681	191 574	66 047	9 879	519 181
Ackumulerade av- och nedskrivningar	-	-99 564	-	-4 926	-104 490
Redovisat värde	251 681	92 010	66 047	4 953	414 691
Räkenskapsåret 2024					
Ingående redovisat värde	251 681	92 010	66 047	4 953	414 691
Förvärv/Inköp	-	-	50 818	-	50 818
Nedlagda kostnader samt omfördelningar	-	60 062	-77 523	-	-17 461
Försäljning anskaffningsvärde	-	-2 046	-	-	-2 046
Omräkningsdifferenser anskaffningsvärde	-1 172	1 487	-813	-9	-507
Avskrivningar	-	-17 515	-	-610	-18 125
Försäljning avskrivning	-	512	-	-	512
Omräkningsdifferenser avskrivning	-	-321	-	2	-319
Utgående redovisat värde	250 509	134 189	38 529	4 336	427 563
Per 31 december 2024					
Anskaffningsvärde	250 509	251 077	38 529	9 870	549 985
Ackumulerade av- och nedskrivningar	-	-116 888	-	-5 534	-122 422
Redovisat värde	250 509	134 189	38 529	4 336	427 563

Prövning av nedskrivningsbehov för goodwill, VD följer upp goodwill på koncernnivå.

Återvinningsbart belopp för goodwill har fastställts baserat på beräkningar av nyttjandevärde. VD har bedömt att omsättningstillväxt, EBITDA-marginal, diskonteringsräntan och långsiktig tillväxt är de viktigaste antagandena i nedskrivningsprövningen. Beräkningar av nyttjandevärdet utgår från uppskattade framtida kassaflöden före skatt baserade på finansiella budgetar som godkänts av företagsledningen och som täcker en femårsperiod. Beräkningen baseras på ledningens erfarenhet och historiska data. Den långsiktigt uthålliga tillväxttakten har bedömts utifrån branschprognoser.

För segmentet enligt ovan till vilket ett betydande belopp för goodwill har fördelats, anges nedan de väsentliga antaganden, långsiktig tillväxttakt och diskonteringsränta som använts när nyttjandevärdet beräknats. Väsentliga antaganden som använts för beräkningar av nyttjandevärdet:

	2024-12-31	2023-12-31
Diskonteringsränta före skatt ¹	18,5%	18,6 %
Långsiktig tillväxttakt ²	2,0%	2,0 %

¹ Diskonteringsränta före skatt använd vid nuvärdeberäkning av uppskattade framtida kassaflöden.

² Vägd genomsnittlig tillväxttakt använd för att extrapolera kassaflöden bortom budgetperioden.

Känslighetsanalys för goodwill:

Återvinningsvärdet överstiger de redovisade värdena för goodwill med marginal. Detta gäller även för antagande om:

- diskonteringsräntan före skatt hade varit 22,5 procent,
- den uppskattade tillväxttakten för att extrapolera kassaflöden bortom femårsperioden varit -7 procentenheter.

De mest väsentliga antagandena, förutom diskonteringsränta och långsiktig tillväxt, är EBITDA-marginal och omsättningstillväxt. En förändring av dessa två antaganden, med -1,5 procent respektive -3 procent var för sig skulle inte medföra någon nedskrivning.

Moderbolaget

	Varumärken	Balanserade utvecklings- kostnader	Pågående nyinvesteringar i immateriella tillgångar	Summa
Per 1 januari 2023				
Anskaffningsvärde	9 397	125 084	42 399	176 880
Ackumulerade av- och nedskrivningar	-4 379	-73 723	-	-78 102
Redovisat värde	5 018	51 361	42 399	98 778
Räkenskapsåret 2023				
Ingående redovisat värde	5 018	51 361	42 399	98 778
Inköp	-	3 058	25 013	28 071
Omföringar	-	20 555	-20 555	-
Avskrivningar	-515	-12 931	-	-13 446
Utgående redovisat värde	4 503	62 043	46 857	113 403
Per 31 december 2023				
Anskaffningsvärde	9 397	148 697	46 857	204 951
Ackumulerade av- och nedskrivningar	-4 894	-86 654	-	-91 548
Redovisat värde	4 503	62 043	46 857	113 403
Räkenskapsåret 2024				
Ingående redovisat värde	4 503	62 043	46 857	113 403
Inköp	-	-	39 438	39 438
Omföringar	-	52 674	-52 674	-
Avskrivningar	-515	-16 315	-	-16 830
Utgående redovisat värde	3 988	98 402	33 621	136 011
Per 31 december 2024				
Anskaffningsvärde	9 397	201 371	33 621	244 388
Ackumulerade av- och nedskrivningar	-5 409	-102 969	-	-108 378
Redovisat värde	3 988	98 402	33 621	136 011

Not 14 Materiella anläggningstillgångar

Koncernen

	Byggnader och mark	Pågående nyanläggningar	Maskiner, inventarier verktyg och installationer	Summa
Per 1 januari 2023				
Anskaffningsvärde	50 316	28	21 396	71 740
Ackumulerade avskrivningar	-11 130	-	-13 219	-24 349
Redovisat värde	39 186	28	8 177	47 391
Räkenskapsåret 2023				
Ingående redovisat värde	39 186	28	8 177	47 391
Inköp	16 718	207	3 467	20 392
Förvärv av byggnad via rörelseförvärv	39 081	-	11 854	50 934
Avskrivning förvärv av byggnad via rörelseförvärv	-	-	-2 062	-2 062
Avyttringar och utrangeringar, netto	-34 035	-	-162	-34 197
Omklassificering	-675	-	675	-
Omräkningsdifferenser	27	-5	124	146
Avskrivningar	-748	-	-3 031	-3 779
Utgående redovisat värde	59 554	230	19 042	78 826
Per 31 december 2023				
Anskaffningsvärde	71 432	230	37 292	108 954
Ackumulerade avskrivningar	-11 878	-	-18 250	-30 128
Redovisat värde	59 554	230	19 042	78 826
Räkenskapsåret 2024				
Ingående redovisat värde	59 554	230	19 042	78 826
<i>Förändring anskaffningsvärde</i>				
Inköp	392	-	5 749	6 141
Förvärv av byggnad via rörelseförvärv	303	-	-	303
Avyttringar och utrangeringar,	-681	-241	-3 652	-4 574
Omräkningsdifferenser	-2 888	11	886	-1 991
<i>Förändring avskrivningar</i>				
Avyttringar och utrangeringar	-	-	3 652	3 652
Omräkningsdifferenser	4 336	-	-231	4 105
Avskrivningar	-3 420	-	-8 410	-11 830
Utgående redovisat värde	57 596	-	17 036	74 632
Per 31 december 2024				
Anskaffningsvärde	68 558	-	40 275	108 833
Ackumulerade avskrivningar	-10 962	-	-23 239	-34 201
Redovisat värde	57 596	-	17 036	74 632

Moderbolaget

	Byggnader och mark	Maskiner och andra tekniska anläggningar	Inventarier, verktyg och installationer	Summa
Per 1 januari 2023				
Anskaffningsvärde	2 939	298	4 473	7 710
Ackumulerade avskrivningar	-1 448	-72	-3 983	-5 504
Redovisat värde	1 491	226	489	2 206
Räkenskapsåret 2023				
Ingående redovisat värde	1 491	226	489	2 206
Inköp	16 680	-	1 292	17 972
Avyttringar och utrangeringar	-	-	-	-
Avskrivningar	-185	-28	-267	-480
Utgående redovisat värde	17 986	198	1 514	19 698
Per 31 december 2023				
Anskaffningsvärde	19 619	298	5 765	25 682
Ackumulerade avskrivningar	-1 633	-100	-4 251	-5 984
Redovisat värde	17 986	198	1 514	19 698
Räkenskapsåret 2024				
<i>Förändring anskaffningsvärde</i>				
Ingående redovisat värde	17 986	198	1 515	19 699
Inköp	202	60	558	820
Omföringar anskaffningsvärde	-	-358	358	-
Omklassificering	-	-	143	143
Avyttringar och utrangeringar	-680	-	-1 226	-1 906
<i>Förändring avskrivningar</i>				
Omföring avskrivning	-	183	-183	-
Omklassificering	-	-	-143	-143
Avyttringar och utrangeringar avskrivning	680	-	1 226	1 906
Avskrivningar	-930	-83	-552	-1 565
Utgående redovisat värde	17 258	-	1 696	18 954
Per 31 december 2024				
Anskaffningsvärde	19 141	-	5 598	24 739
Ackumulerade av- och nedskrivningar	-1 883	-	-3 902	-5 785
Redovisat värde	17 258	-	1 696	18 954

Not 15 Leasing

Nedan förklarar effekterna på koncernens finansiella rapport vid tillämpningen av IFRS 16.

Redovisade belopp i balansräkningen

I balansräkningen redovisas följande belopp relaterade till leasingavtal:	2024-12-31	2023-12-31
Tillgångar med nyttjanderätt		
Lokaler	118 620	135 454
Båtplatser och bryggplatser	8 727	826
Bilar	3 217	3 942
Verktyg och maskiner	1 881	1 194
Summa	132 445	141 416
Leasingskulder		
Långfristiga	143 503	157 721
Kortfristiga	34 217	33 443
Summa	177 720	191 164

Redovisade belopp i resultaträkningen

I resultaträkningen redovisas följande belopp relaterade till leasingavtal:	2024	2023
Avskrivningar på nyttjanderätter		
Lokaler	30 522	31 184
Båtplatser och Bryggplatser	2 709	-569
Bilar	1 794	1 856
Verktyg och Maskiner	931	1 300
Räntekostnader (ingår i finansiella kostnader)	5 272	5 854

Inga väsentliga variabla leasingbetalningar som inte ingår i leasingskulden har identifierats.

Leasingavtalen innehåller inga särskilda villkor eller restriktioner förutom att leasegivaren bibehåller rättigheterna till pantsatta leasade tillgångar. De leasade tillgångarna får inte användas som säkerhet för lån.

Kassaflödespåverkan

Det totala kassaflödet gällande leasingavtal under 2024 var -44 521 Tkr och (-38 756 Tkr).

Operationell leasing

Åtaganden avseende operationell leasing

Moderbolaget hyr i allt väsentligt lokaler enligt ej uppsägningsbara operationella leasingavtal. Leasingperioderna varierar mellan 3 och 5 år och de flesta leasingavtalen kan vid leasingperiodens slut förlängas till en avgift som överensstämmer med en marknadsmässig avgift.

Leasingkostnader uppgående till 13 432 Tkr (2023: 12 645 Tkr) avseende leasing av maskiner, fordon och hyreslokal ingår i resultaträkningen för räkenskapsåret 2024.

Framtida sammanlagda minimileaseavgifter för icke-uppsägningsbara operationella leasingavtal är som följer:

	Moderbolaget	
	2024	2023
Inom 1 år	12 214	12 352
Mellan 1 och 5 år	37 401	46 612
Mer än 5 år	59 267	66 141
Summa	108 882	125 105

Not 16 Finansiella instrument per kategori

2024-12-31	Finansiella tillgångar värderade verkligt värde via		Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde		Summa
	resultaträkningen	Derivat som används för säkerhetsändamål			
Tillgångar i balansräkningen					
Kundfordringar	-	-	462 368	-	462 368
Långfristiga värdepappersinnehav	161	-	-	-	161
Övriga kortfristiga fordringar	-	-	8 720	-	8 720
Upplupna intäkter	-	-	339	-	339
Valutaterminer	-	162	-	-	162
Likvida medel	-	-	5 320	-	5 320
Summa	161	162	476 747	477 070	

2024-12-31	Finansiella skulder värderade verkligt värde via		Finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde		Summa
	resultaträkningen				
Skulder i balansräkningen					
Övriga långfristiga skulder	-	-	739	-	739
Leasingskulder	-	177 720	-	-	177 720
Kortfristiga skulder till kreditinstitut	-	-	176 038	-	176 038
Leverantörsskulder	-	-	156 781	-	156 781
Övriga kortfristiga skulder	-	-	499 821	-	499 821
Upplupn	-	-	17 074	-	17 074
Summa			1 028 173	1 028 173	

2023-12-31	Finansiella tillgångar värderade verkligt värde via		Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde		Summa
	resultaträkningen				
Tillgångar i balansräkningen					
Kundfordringar	-	-	541 336	-	541 336
Långfristiga värdepappersinnehav	156	-	-	-	156
Övriga kortfristiga fordringar	-	-	20 614	-	13 123
Upplupna intäkter	-	-	7 288	-	7 288
Likvida medel	-	-	8 141	-	8 141
Summa	156	156	569 888	570 044	

2023-12-31	Finansiella skulder		Summa
	värderade verkligt värde via resultaträkningen	Finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde	
Skulder i balansräkningen			
Övriga långfristiga skulder		1 421	1 421
Leasingskulder	191 163	-	191 163
Kortfristiga skulder till kreditinstitut		123 873	123 873
Leverantörsskulder		113 298	113 298
Övriga kortfristiga skulder		459 838	459 838
Upplupn		34 664	34 664
Summa		924 257	924 257

Beräkning av samt upplysning om verkligt värde

Koncernen innehar finansiella instrument värderade till verkligt värde, utifrån hur klassificeringen i verkligt värdehierarkin gjorts. De olika nivåerna definieras enligt följande:

- (a) Finansiella instrument i nivå 1

Noterade priser (ojusterade) på aktiva marknader för identiska tillgångar eller skulder.

- (b) Finansiella instrument i nivå 2.

Andra observerbara data för tillgången eller skulden än noterade priser inkluderade i nivå 1, antingen direkt (dvs. som prisnoteringar) eller indirekt (dvs. härledda från prisnoteringar).

- (c) Finansiella instrument i nivå 3.

I de fall ett eller flera väsentliga indata inte baseras på observerbar marknadsinformation klassificeras det berörda instrument i nivå 3.

Långfristiga värdepappersinnehav

Innehav i finansiella anläggningstillgångar värderas löpande till verkligt värde med värdeförändring i resultatet. Innehav i onoterade aktier värderas löpande till verkligt värde enligt Nivå 3 i värderingshierarkin. Det redovisade värdet på de onoterade andelarna bedöms inte skilja väsentligt från det verkliga värdet varför dessa bedöms korrekt värderade och redovisade.

Derivat - valutaterminer

Koncernens derivatinstrument återfinns i nivå 2.

Övriga finansiella tillgångar och skulder

För lån till kreditinstitut, kundfordringar och leverantörsskulder, övriga kortfristiga fordringar och skulder, likvida medel samt upplupna intäkter och kostnader med en kort löptid anses det redovisade värdet vara en rimlig uppskattning av det verkliga värdet.

Det har inte skett några överföringar mellan nivåerna under året.

	Koncernen	
	2024-12-31	2023-12-31
Derivatinstrument - valutaterminer		
Redovisat belopp (kortfristig fordran)	162	-
Nominellt belopp	62 372	-
Förfallodag	Jan-sep 2025	-
Säkringskvot*	1:1	-
Förändring i diskonterad terminskurs för utestående säkringsinstrument sedan säkringsrelationen inleddes	162	-
Värdeförändring av den säkrade posten för att avgöra ineffektivitet	-162	-
Vägda genomsnittet för utestående säkringsinstrument (inklusive terminspunkter)	SEK 2,64:1PLN	-
Vägda genomsnittet för utestående säkringsinstrument (inklusive terminspunkter)	SEK 10,79:1USD	-

* Valutaterminskontrakten är i samma valuta som de mycket sannolika prognostiserade framtida varuköpen, därför är säkringskvoten 1:1.

Not 17 Varulager

Den utgift för varulager som kostnadsförts ingår i posten "Kostnad såld vara och tjänst" i rapport över totalresultat och uppgår till 1 254 315 Tkr (1 641 581) för koncernen och 629 837 Tkr (684 304) för moderbolaget. Per 31 december 2024 uppgår värdet på koncernens lager till 813 522 Tkr (716 697) och moderbolagets till 234 704 Tkr (163 994).

Nedskrivning av koncernens varulager till nettoförsäljningsvärdet uppgår till 12 199 Tkr (1 447) och motsvarande för moderbolaget uppgår till 579 Tkr (384). Nedskrivningen har redovisats i rapport över totalresultat som "Kostnad såld vara och tjänst".

Koncernen har inte reverserat några väsentliga belopp av tidigare nedskrivning av varulagret.

Not 18 Kundfordringar

	Koncernen		Moderbolaget	
	2024-12-31	2023-12-31	2024-12-31	2023-12-31
Kundfordringar	110 365	149 432	40 797	41 204
Reservering för förväntade kreditförluster	-5 595	-3 288	-162	-569
Kundfordringar netto	104 770	146 144	40 635	40 635
	2024-12-31	2023-12-31	2024-12-31	2023-12-31
Belånade kundfordringar	357 598	395 192	26 708	46 598
Belånade kundfordringar netto	357 598	395 192	26 708	46 598

	Koncernen		Moderbolaget	
	2024-12-31	2023-12-31	2024-12-31	2023-12-31
USD	377 790	392 423	-	-
SEK	64 479	77 649	57 468	31 000
EUR	8 416	70 763	-	56 233
GBP	364	183	-	-
NOK	1 442	318	-	-
PLN	9 875	-	9 875	-
Övriga	-	-	-	-
Totala Kundfordringar netto	462 366	541 336	67 343	87 233

Förändringar i reserven för förväntade kreditförluster uppgår till 2 307 Tkr (3 121) för räkenskapsåret 2024. Per balansdagen 2024 är 5 595 Tkr (3 288) reserverat som osäkra kundfordringar. Reservens baseras på en total förlustnivå per 31 december 2024 om 0,02 procent (0,04 procent) av nettoomsättningen vilket anses vara oväsentligt då snittet de senaste 3 åren uppgår till 0,1 %. Förväntad förlustnivå per kategori redovisas därför ej.

Det verkliga värdet på kundfordringarna motsvarar dess redovisade värde, eftersom diskonteringseffekten inte är väsentlig.

Belånade kundfordringar

Inom belånade kundfordringar redovisas factoring, exportväxlar samt floor-plan finansiering av återförsäljare. Vid factoring har koncernen genom avtal överfört fordringar till ett factoringföretag i utbyte mot kontanter, och fordringarna kan därför inte säljas eller pantsättas. Nimbus Group har dock behållit kreditrisken och risken för sen betalning och fortsätter därför att redovisa de överförda tillgångarna i sin helhet i balansräkningen. Det belopp som erhållits genom factoringavtalet redovisas som upplåning, varav del mot säkerhet. Koncernen anser att affärsmodellen att insamla avtalsenliga kassaflöden även i fortsättningen är lämplig för dessa fordringar och värderar dem därför även i fortsättningen till upplupet anskaffningsvärde. De hänförliga redovisade beloppen är följande:

	Koncernen		Moderbolaget	
	2024-12-31	2023-12-31	2024-12-31	2023-12-31
Belånade kundfordringar	357 598	395 192	26 708	46 598
Relaterade upplåning utan kreditförsäkring, utan lämnad säkerhet	356 236	394 270	26 708	46 598
Relaterad upplåning med försäkring (factoring)	1 362	922	-	-

Nimbus Group erbjuder återförsäljare möjligheten att använda sig av finansieringslösningar för demonstrations- och lagerbåtar. Fakturor som godkänns av finansbolagen betalas av finansbolaget i nära anslutning till att fakturorna ställs ut. I enlighet med de avtal som finns mellan finansbolagen och bolaget tar bolaget på sig ett återköpsansvar i händelse av att återförsäljare själva ej fullgör sina skyldigheter att återbetala restskulden till finansbolaget. Betalning av fakturan innebär att ägandet av produkten övergår till finansbolaget. Men eftersom den finansiella risken kvarstår hos bolaget under hela perioden som det finansiella kontraktet löper mellan återförsäljaren och finansbolaget har bolaget gjort bedömningen att den finansiella återköpsrisken skall redovisas som en finansiell skuld i balansräkningen (Skulder hänförliga till belånade kundfordringar) tillsammans med en fordran (Belånade kundfordringar). Löptiden på fordran och skulden är densamma. Bolaget har historiskt inte redovisat några kreditförluster till följd av denna finansieringslösning.

Vid floor-plan finansiering erhåller koncernen full betalning vid leverans av båten men har ett åtagande gentemot finansbolaget om dessa ej får betalt från återförsäljaren att i första hand bistå med att sälja produkten vidare till annan återförsäljare och i andra hand att återköpa produkten till aktuellt restvärde efter återförsäljarens amortering. Exponeringen mot varje enskild återförsäljare är begränsad till det antal båtar som denna har i finansieringslösningen, vilket vanligen brukar vara mellan en och tre båtar. Vid en eventuell återköpsituation väntas restvärdet kraftigt understiga marknadsvärdet eftersom återförsäljarens handelsmarginal tillkommer och amorteringar förekommer. Kassaflöden hänförliga till belånade kundfordringar redovisas inom operativt kassaflöde när betalningarna äger rum vilket sker i samband med leverans av båten. Inga kundfordringar har ställts som säkerhet för någon skuld, utöver ovan nämnda fordringar hänförliga till factoring.

Not 19 Andelar i intresseföretag och joint ventures

Nedan visas de intresseföretag och joint ventures som är väsentliga för koncernen per 31 december 2024.

STREAM Propulsion AB är till lika delar ägt av Nimbus Group AB och två aktieägare. Koncernens innehav uppgår till 50 procent. Intresseföretagets aktiekapital består enbart av stamaktier vilka ägs direkt av koncernen. Det land där intresseföretaget har bildats eller registrerats är också det land där det bedriver sin huvudsakliga verksamhet. Ägarandelen är densamma som röstandelen.

Namn på företaget	Registrerings- och verksamhetsland	Ägarandel (%) 2024-12-31	Ägarandel (%) 2023-12-31
STREAM Propulsion AB, Orgnr 559284-7171	Sverige	50	50

	Redovisat värde 2024-12-31	Redovisat värde 2023-12-31
STREAM Propulsion AB, Orgnr 559284-7171	9 859	16 136

Det finns inte några eventalförpliktelser avseende koncernens innehav i intresseföretag.

Det redovisade värdet har förändrats enligt följande:

	Koncernen		Moderbolaget	
	2024-12-31	2023-12-31	2024-12-31	2023-12-31
Ingående andel	16 136	10 751	18 441	11 785
Förvärv	-	-	-	-
Lämnat aktieägartillskott	-	6 656	-	6 656
Andel av årets resultat efter skatt	-1 277	- 1 271	-	-
Nedskrivning av andelar	-5 000	-	-5 000	-
Utgående andel	9 859	16 136	13 441	18 441

Not 20 Övriga kortfristiga fordringar

	Koncernen		Moderbolaget	
	2024-12-31	2023-12-31	2024-12-31	2023-12-31
Korta fordringar till anställda	4	43	2	43
Skattefordringar	7 022	3 920	4 296	2 948
Momsfordran	19 146	26 662	14 824	17 094
Fordran Lån	6 453	13 080	6 026	12 963
Leverantörsfordring	2 264	7 491	1 414	6 397
Övriga fordringar	6 464	4 520	6 652	5 035
Totalt	41 352	55 716	33 214	44 480

Not 21 Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

	Koncernen		Moderbolaget	
	2024-12-31	2023-12-31	2024-12-31	2023-12-31
Förutbetalda hyror	-	-	2 275	2 272
Förutbetald försäkring	5 130	5 211	273	1 256
Förutbetalda mässkostnader	6 311	3 993	2 102	1 979
Upplupna intäkter	5 071	7 288	4 732	160
Övriga poster	4 172	4 408	2 501	1 936
Totalt	20 684	20 900	11 883	7 603

Not 22 Likvida medel

	Koncernen		Moderbolaget	
	2024-12-31	2023-12-31	2024-12-31	2023-12-31
Banktillgodohavanden	5 320	8 141	6 322	1 561
Totalt	5 320	8 141	6 322	1 561

För tillgänglig likviditet se not 26.

Not 23 Aktiekapital och övrigt tillskjutet kapital

	Antal aktier	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Summa
Per 31 december 2023	21 315 591	1 184	193 827	195 011
Per 31 december 2024	21 315 591	1 184	193 827	195 011

Aktiekapitalet består av 21 315 591 stamaktier med kvotvärdet 0,0556 kronor. Aktierna har ett röstvärde på en röst per aktie. Alla aktier som emitterats av moderbolaget är till fullo betalda.

Utdelning

Under 2024 lämnades ingen utdelning. Till bolagstämman den 16 maj 2025 föreslås ingen utdelning.

Optioner

Nimbus Group erbjuder årliga incitamentsprogram för nyckelpersoner inom bolaget. Deltagande i incitamentsprogrammen förutsätter att deltagarna med egna medel förvärvar investeringsaktier i Nimbus Group AB till marknadspris.

Program	Maximalt antal instrument	Återstående tid (månader)	Lösenpris per aktie (kr)
LTIP 2022/2025	193 784	5	57,90
LTIP 2023/2026	193 761	17	35,00
LTIP 2024/2027	213 102	29	20,00

Aktuella incitamentsprogram beskrivs utförligt i not 8.

Not 24 Uppskjuten skatt

Uppskjutna skattefordringar Koncernen	Materiella anläggningstillgångar	Internvinsteliminering i varulager	Spärrat underskott	Underskottsavdrag	Övriga temporära skillnader	Summa
Ingående balans per 2023-01-01	9 763	3 211	-	5 102	-	18 077
Redovisat i resultaträkningen	-677	4 948	1 891	1 629	-	7 791
Utgående balans per 2023-12-31	9 086	8 159	1 891	6 731	-	25 868
Ingående balans per 2024-01-01	9 086	8 159	1 891	6 731	-	25 868
Redovisat i resultaträkningen	-702	2 826	14 882	4 190	1 282	22 478
Omräkningsdifferens	-	-	706	-	-	706
Utgående balans per 2024-12-31	8 384	10 985	17 479	10 922	1 282	49 052

Uppskjutna skatteskulder Koncernen	Materiella anläggningstillgångar	Obeskattade reserver	Övriga temporära skillnader	Förlust-kontrakt	Summa
Ingående balans per 2023-01-01	-9	-12 408	-	1 437	-10 980
Redovisat i resultaträkningen	926	-4 104	-	-1 437	-4 615
Förvärvad fastighet	-6 855	-	-	-	-6 855
Avyttrad fastighet	834	-	-	-	834
Utgående balans per 2023-12-31	-5 104	-16 512	-	-	-21 616
Ingående balans per 2024-01-01	-5 104	-16 512	-	-	-21 616
Redovisat i resultaträkningen	1 123	256	-1 376	-	3
Omräkningsdifferens	-565	-	-4	-	-569
Utgående balans per 2024-12-31	-4 546	-16 256	-1 380	-	-22 182

Uppskjuten skatteskuld och skattefordran nettoredo visas i balansräkningen 2023 vilket gör att skattefordran uppgår till 4 252 tkr och skatteskulden är 0 kr per 2023-12-31. Vid utgången av 2024 uppgår uppskjuten skattefordran i balansräkningen till 47 736 tkr och uppskjuten skatteskuld till -20 865 Tkr efter att en nettning gjorts om 1 317 Tkr.

Moderbolaget har ingen ingående balans av uppskjutna skatteskulder eller skattefordringar, utgående balans 2024 avser en uppskjuten skattefordran om 251 Tkr.

Uppskjutna skattefordringar redovisas för skattemässiga underskottsavdrag eller andra avdrag i den utsträckning som det är sannolikt att de kan tillgodogöras genom framtida beskattningsbara vinster.

Not 25 Avsättningar

Koncernen	Förlustkontrakt	Garantiåtagande	Befarade omstrukturingskostnader	Summa
Per 1 januari 2023	7 272	5 700	-	12 972
Redovisat i resultaträkningen				
– Tillkommande avsättningar	-	-	-	-
– Årets upplösning över resultaträkningen	-6 635	-	-	-6 635
Per 31 december 2023	637	5 700	-	6 337
Redovisat i resultaträkningen				
– Tillkommande avsättningar	-	8 272	27 364	35 636
– Årets upplösning över resultaträkningen	-637	-	-	-637
Per 31 december 2024	-	13 972	27 364	41 336

Moderbolaget	Förlustkontrakt	Garantiåtagande	Övriga avsättningar	Summa
Per 1 januari 2023	-	5 700	-	5 700
Redovisat i resultaträkningen				
– Tillkommande avsättningar	-	-	-	-
– Årets upplösning över resultaträkningen	-	-	-	-
Per 31 december 2023	-	5 700	-	5 700
Redovisat i resultaträkningen				
– Tillkommande avsättningar	-	-	-	-
– Årets upplösning över resultaträkningen	-	-2 700	-	-2 700
Per 31 december 2024	-	3 000	-	3 000

Förlustkontrakt

I samband med upprättandet av förvärvanalysen för Bella Veneet Oy identifierades ett förlustkontrakt. Avsatt belopp återförs över det underliggande avtalets löptid om 5 år. Den årliga upplösningen väntas medföra en positiv resultat effekt om ca 6,6 Mkr per år, från räkenskapsåret 2018. 2024 löstes sista delen av förlustkontraktet upp.

Avsättning för befarade omstruktureringskostnader

Nimbus Group AB (publ) fattade under tredje kvartalet beslut om att inleda förhandling med berörda parter om att minska produktionskapaciteten i Finland. Som en konsekvens av beslutet gjordes en avsättning för befarade omstruktureringskostnader om totalt 55 Mkr i det tredje kvartalet 2024. Reserven har reducerats mot tagna kostnader och uppdaterade bedömningar under fjärde kvartalet 2024 och uppgår vid årsskiftet till 27 Mkr. Omstruktureringsreserven redovisas som avsättning för befarade omstruktureringskostnader i koncernbalansräkningen.

Not 26 Upplåning

	Koncernen		Moderbolaget	
	2024-12-31	2023-12-31	2024-12-31	2023-12-31
Långfristig				
Skulder till kreditinstitut	-	-	-	-
Övriga långfristiga skulder	732	1 413	-	-
Summa	732	1 413	-	-
Kortfristig				
Skulder till kreditinstitut	-	-	-	-
Checkräkningskredit ¹	176 038	123 873	145 656	69 769
Skulder hänförliga till belånade kundfordringar (se not 18)	357 598	395 192	26 708	46 598
Finansiell skuld hänförlig till demobåtar i egen verksamhet	91 523	53 549	-	-
Ågarlån	50 701	-	50 701	-
Övriga kortfristiga skulder	-	11 096	-	11 096
Summa	675 860	583 710	223 065	127 463
Summa upplåning	676 592	585 123	223 065	127 463

¹ Checkräkningskrediten redovisas netto mot Likvida medel. Tillgänglig likviditet uppgår till 24 Mkr (176) för koncernen.

Koncernen

	Redovisat värde		Verkligt värde	
	2024-12-31	2023-12-31	2024-12-31	2023-12-31
Beviljat belopp på Checkräkningskredit	200 000	300 000	200 000	300 000
Utnyttjat belopp	-176 038	-123 873	-176 038	-123 873
Tillgänglig kredit	23 962	176 127	23 962	176 127

Moderbolaget

	Redovisat värde		Verkligt värde	
	2024-12-31	2023-12-31	2024-12-31	2023-12-31
Beviljat belopp Checkräkningskredit	200 000	300 000	200 000	300 000
Utnyttjat belopp	-145 656	-69 769	-145 656	-69 769
Tillgänglig kredit	54 344	230 231	54 344	230 231

Checkräkningskredit

Förutom ovan checkkredit finns inga ej utnyttjade kreditfaciliteter inom koncernen per 2024-12-31.

Not 27 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

	Koncernen		Moderbolaget	
	2024-12-31	2023-12-31	2024-12-31	2023-12-31
Personalrelaterade kostnader	39 487	50 714	20 182	22 659
Förutbetalda intäkter	1 304	6 599	-	6 880
Levererat ej fått faktura	11 932	9 540	9 879	5 803
Vinterförvaring	8 134	8 914	-	-
Övriga poster	15 770	24 321	6 728	8 922
Totalt	76 627	100 087	36 789	38 461

Not 28 Eventualförpliktelser

	Koncernen		Moderbolaget	
	2024-12-31	2023-12-31	2024-12-31	2023-12-31
Borgensförbindelse för dotterföretag	-	-	-	27 740
Totalt	-	-	-	27 740

Not 29 Ställda säkerheter

	Koncernen		Moderbolaget	
	2024-12-31	2023-12-31	2024-12-31	2023-12-31
För egna avsättningar och skulder:				
Företagsinteckningar	200 000	200 000	200 000	200 000
Aktier i dotterföretag	123 910	182 012	107 560	107 560
Totalt	323 910	382 012	307 560	307 560

Not 30 Transaktioner med närstående

Följande transaktioner har skett med närstående:

	Koncernen		Moderbolaget	
	2024	2023	2024	2023
Försäljning till dotterföretag i procent	-	-	53	34
Försäljning övriga närståendetransaktioner i procent	-	-	-	-
Summa	-	-	53	34
Inköp från dotterföretag i procent	-	-	-	-
Inköp övriga närståendetransaktioner i procent	-	-	-	-
Summa	-	-	-	-

Styrelseledamoten Lars Hygrell har utöver styrelsearbetet haft ett konsultavtal via eget bolag med Nimbus Group för rådgivning och projektledning under 2023. Omfattningen av uppdraget är begränsad och fakturerat arvode uppgick till 0 Mkr 2024 (1,6).

I not 8 finns upplysningar och löner och ersättningar till styrelse och VD.

Transaktioner med närstående har i övrigt skett i oförändrad och begränsad omfattning.

Fordringar och skulder vid årets slut till följd av försäljning och köp av varor och tjänster:

	2024-12-31	2023-12-31
Moderbolaget		
Fordringar på dotterföretag	348 713	187 288 ¹
Skulder till dotterföretag	21 624	37 059
Summa	370 337	224 347

¹ 2023 års siffra är korrigerad till att också inkludera långfristiga fordringar.

Not 31 Förändringar i skulder som tillhör finansieringsverksamheten

Koncernen

	2023-12-31	Kassainflöde	Kassautflöde	Utan kassaflödes- påverkan	2024-12-31
Leasingskulder	191 164	24 982	-38 426	892	177 720
Skuld till ägarföretag	-	50 000	-	-	50 000
Övriga räntebärande skulder	3 295	-	-4 975	1 680	-
Övriga kortfristiga skulder	53 548	37 097	-	877	91 522
Checkräkningskredit	123 873	53 258	-	-1 093	176 038
Summa	371 880	174 778	-53 734	2 356	495 280

	2022-12-31	Kassainflöde	Kassautflöde	Utan kassaflödes- påverkan	2023-12-31
Leasingskulder	189 349	-	-32 327	34 142	191 164
Skulder till kreditinstitut	16 133	-	-367	-15 766	-
Övriga räntebärande skulder	-	4 038	-743	-	3 295
Övriga kortfristiga skulder	-	52 914	-	643	53 548
Checkräkningskredit	50 219	72 480	-	1 174	123 873
Summa	297 056	129 431	-33 437	20 184	371 880

Moderbolaget

	2023-12-31	Kassainflöde	Kassautflöde	Utan kassaflödes- påverkan	2024-12-31
Checkräkningskredit	69 769	75 887	-	-	145 656
Skuld till ägarföretag	-	50 000	-	-	50 000
Summa	69 769	125 887	-	-	195 656

	2022-12-31	Kassainflöde	Kassautflöde	Utan kassaflödes- påverkan	2023-12-31
Övriga räntebärande skulder	11 182	-	-	-11 182	-
Checkräkningskredit	117 495	-	-47 726	-	69 769
Summa	128 677	-	-47 726	-11 182	69 769

Not 32 Justering för poster som inte ingår i kassaflödet

	Koncernen		Moderbolaget	
	2024	2023	2024	2023
Avskrivningar	69 879	61 735	18 000	13 925
Förändring av avsättningar	33 854	-6 635	-2 700	-
Realisationsresultat, försäljning av materiella anläggningstillgångar	-371	-898	-150	-122
Förändring av reserv för osäkra kundfordringar	4 835	459	-407	438
Avsättning optionsprogram	-315	765	-315	765
Valutakurseffekter	18 953	-479	8 210	-931
Totalt	126 835	54 947	22 638	14 075

Not 33 Resultat från och andelar i koncernföretag

Resultat från andelar i koncernföretag	Moderbolaget	
	2024	2023
Utdelning	149 188	7 250
Rearesultat från försäljning av aktier i dotterföretag	-	-10 113
Totalt	149 188	-2 863

Andelar i koncernföretag	Moderbolaget	
	2024-12-31	2023-12-31
Ingående anskaffningsvärde	349 718	458 540
Förvärv	25	-
Avyttring	-	-108 822
Utgående ackumulerat anskaffningsvärde	349 743	349 718
Ingående nedskrivningar	-12	-12
Årets nedskrivningar	-	-
Utgående ackumulerade nedskrivningar	-12	-12
Utgående redovisat värde	349 731	349 706

Namn	Org.nr.	Säte	Antal Aktier	Andel i % 2024	Andel i % 2023	Bokfört värde 2024-12-31	Bokfört värde 2023-12-31
Nimbus Boats UK LTD	1455-102	London	100	100	100	15 031	15 031
Nimbus Group USA, LLC	92-2766231	Delaware	0 ¹	100	100	-	-
Bella-Veneet OY	0415999-1	Kuopio	100 000	100	100	107 560	107 560
Alukin Boats Sweden AB	556812-2104	Norrtälje	100 000	100	100	15 000	15 000
Nimbus Group Sweden Retail AB	556604-1249	Göteborg	10 000	100	100	121 940	121 940
Herholdt Andersen AS	910 163 620	Tönsberg	120	100	100	90 175	90 175
Nimbus Group Commercial Sales AB	559487-9032	Göteborg	500	100	-	25	-
Indirekt ägda bolag							
Nimbus Group Øst AS	927 618 575	Gressvik	100	100	100	-	-
Nimbus Boats USA, LLC	37-1964185	Delaware	0 ¹	100	100	-	-
EdgeWater Power Boats, LLC	59-3304428	Edgewater	0 ¹⁾	100	100	-	-
Nimbus Group Production Mariestad AB	559487-9024	Mariestad	500	100	-	-	-
Summa						349 731	349 706

¹ Nimbus Boats USA LLC, Nimbus Group USA LLC och EdgeWater Power Boats LLC har en bolagsform där aktier inte förekommer.

Nimbus Group Øst AS ägs till 100 procent av Herholdt Andersen AS som i sin tur ägs till 100 procent av Nimbus Group AB.

EdgeWater Power Boats, LLC ägs till 100 procent av Nimbus Group USA, LLC som i sin tur ägs till 100 procent av Nimbus Group AB.

Nimbus Boats USA, LLC ägs till 100 procent av Nimbus Group USA, LLC som i sin tur ägs till 100 procent av Nimbus Group AB.

Nimbus Group Production Mariestad AB, ägs till 100 procent av Nimbus Group Operations AB (bildat under 2025) som i sin tur ägs till 100 procent av Nimbus Group AB.

Not 34 Rörelseförvärv

EdgeWater Power Boats, LLC

Den 31 maj 2023 förvärvade koncernen samtliga aktier i EdgeWater Power Boats, LLC. Bolaget förvärvades för totalt 86,9 Mkr efter avdrag för normaliserat rörelsekapital samt erhållen kassa. Bolaget förvärvades på skuldfri basis.

Den förvärvade verksamheten bidrog med intäkter på 269 Mkr och ett nettoresultat på 2 Mkr för perioden från 31 maj till 31 december 2023. Om förvärvet hade inträffat per den 1 januari 2023, skulle bolagets intäkter ökat med 497 Mkr och årets resultat ökat med 73 Mkr.

Det redovisas inga transaktionskostnader relaterade till förvärvet.

Det redovisas ingen Goodwill hänförlig till förvärvet.

Per 31 maj 2023: Mkr

Redovisade belopp på identifierbara förvärvade tillgångar och övertagna skulder	
Immateriella anläggningstillgångar	0,1
Materiella anläggningstillgångar	51,6
Varulager	83,9
Kassa	8,0
Övriga fordringar	18,5
Övriga skulder	-66,4
Summa förvärvade identifierbara nettotillgångar	95,7
Goodwill	-
Förvärvade nettotillgångar	95,7
Erlagd köpeskilling för rörelsen	-102,9
Erlagd köpeskilling för förvärvat rörelsekapital	8,0
Total köpeskilling	-94,9
Förvärvad kassa	8,0
Påverkan på koncernens likvida medel vid förvärv	-86,9

Not 35 Obeskattade reserver

	2024-12-31	2023- 12-31
Periodiseringsfonder	30 689	30 689
Ackumulerade avskrivningar utöver plan	615	370
Summa	31 304	31 059

Not 36 Händelser efter rapportperiodens slut

- Nimbus Group offentliggör slutligt utfall i bolagets fullt garanterade företrädesemission. Nimbus Group tillförs genom företrädesemissionen cirka 356 miljoner kronor före avdrag för emissionskostnader.
- Världspremiär för Aquador 400HT vid 2025 års båtmässa i Düsseldorf.
- Nimbus Groups Nimbus 495 har utsetts till European Powerboat of the Year 2025.
- Efter beslutet att avveckla tillverkningen av småbåtar vid de finska produktionsanläggningarna i Kuopio har Nimbus Group träffat ett avtal om att genom en riktad inkråmsaffär sälja befintligt lager av småbåtar från Bella och Flipper samt tillhörande insatsvarulager och inventarier, till svenska Intagagruppens dotterbolag Cremo Boats. I tillägg till överenskommelsen har även ett flerårigt licensavtal tecknats som gör det möjligt för Cremo att förvärva varumärkena Bella och Flipper efter licensperiodens slut.
- Nimbus Group AB (publ) har tecknat avtal med Grimstad Bådsenter AS som därigenom blir ny återförsäljare av båtar av varumärket Alukin i regionen Agder på det norska Sörlandet.
- Nimbus Groups nyligen lanserade Aquador 400 HT har utsetts till Mässans Cabin Cruiser vid den internationella båtmässan i Helsingfors, Vene 2025. Aquador 400 HT premiärvisades så sent som i januari i år och har rönt stor uppmärksamhet och uppskattning sedan lanseringen.
- Nimbus Groups AB (publ) Verkställande direktör, Jan-Erik Lindström, har meddelat bolagets styrelse att han avser att gå i pension under 2025.

- Nimbus Group AB visade för första gången nya Aquador 400 HT för svensk publik på båtmässan Allt för sjön startar vid Stockholmsmässan. Vid mässan ställde Nimbus Group ut sammanlagt 16 båtar vilket representerande en majoritet av koncernens olika varumärken.
- Nimbus Group AB (publ) utsåg fyra nya återförsäljare för varumärket Nimbus båtar i Frankrike. De nya återförsäljarna kommer att fungera som underåterförsäljare åt Nimbus Groups franska återförsäljare Martini Performance.
- Nimbus Groups AB (publ) har i dagarna skeppat iväg den första USA-beställda Nimbus 495 Flybridge till en kund i Seattle, USA.
- Nimbus Group AB (publ) har tecknat ett återförsäljaravtal med den spanska återförsäljaren A&P Marine avseende försäljning av båtar av varumärket Nimbus i det attraktiva båtdistriktet utmed Costa Blanca-kusten.
- Nimbus Group stärker sin närvaro i Stockholmsområdet genom en mycket centralt belägen etablering på Biskopsudden på Djurgården. Etableringen sker via Nimbus Stockholm som i och med den nya anläggningen nu har tre återförsäljaranläggningar på attraktiva platser i Stockholm.

Not 37 Förslag till vinstdisposition

Till årsstämmans förfogande står följande disponibla vinstmedel (kr):

Balanserade vinstmedel	815 089 816
Årets resultat	158 566 448
<hr/>	
Kronor	973 656 264

Som i sin helhet, 973 494 062 kronor, föreslås balanseras i ny räkning.

Koncernens resultat och balansräkningar kommer att föreläggas årsstämman 2025-05-16 för fastställelse.

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att koncernredovisningen har upprättats i enlighet med internationella redovisningsstandarder IFRS sådana de antagits av EU och ger en rättvisande bild av koncernens ställning och resultat. Årsredovisningen har upprättats i enlighet med god redovisningssed och ger en rättvisande bild av moderbolagets ställning och resultat.

Förvaltningsberättelsen för koncernen och moderbolaget ger en rättvisande översikt över utvecklingen av koncernens och moderbolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Göteborg den dag som framgår av våra elektroniska signaturer

Mats Engblom
Styrelseordförande

Johanna Lundberg
Styrelseledamot

Per Hesselmark
Styrelseledamot

Göran Gummesson
Styrelseledamot

Eva Nilsagård
Styrelseledamot

Lars Hygrell
Styrelseledamot

Jan-Erik Lindström
VD och koncernchef

Vår revisionsberättelse har lämnats den dag som framgår av vår elektroniska signatur

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Johan Engstam
Auktoriserad revisor
Huvudansvarig revisor



Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i Nimbus Group AB (Publ), org.nr 556903-6568

Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för Nimbus Group AB (publ) för år 2024. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 17-66 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets finansiella ställning per den 31 december 2024 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av koncernens finansiella ställning per den 31 december 2024 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt International Financial Reporting Standards (IFRS), såsom de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och koncernen.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen och återfinns på sidorna 1-16 och sidorna 69-73. Det är styrelsen och verkställande direktören som har

ansvaret för denna andra information.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och, vad gäller koncernredovisningen, enligt IFRS Redovisningsstandarder, som de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionsssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av årsredovisningen och koncernredovisningen finns på Revisorsinspektionens webbplats:
www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar.
 Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Nimbus Group AB (publ) för år 2024 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionsssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens

verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation, och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Den verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionsssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av förvaltningen finns på Revisorsinspektionens webbplats:
www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar.
 Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen. Stockholm den dag som framgår av vår elektroniska signatur

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Johan Engstam
 Auktoriserad revisor

Ledning

Jan-Erik Lindström

VD. Anställd sedan 2010.

Utbildning: Civilekonom från Handelshögskolan vid Göteborgs universitet

Andra pågående uppdrag: Styrelseledamot i AB Jelac

Tidigare relevanta uppdrag: Seniora positioner inom Consilium och Autoliv
Aktieinnehav i Bolaget: 317 141 aktier

Rasmus Alvmeyr

CFO. Anställd sedan 2018.

Utbildning: Magisterexamen i företagsekonomi från Internationella Handelshögskolan vid Högskolan i Jönköping

Andra pågående uppdrag: –

Tidigare relevanta uppdrag: PWC, Auktoriserad revisor

Aktieinnehav i Bolaget: 70 895 aktier

Michael Bohm

Chief Market Officer. Anställd sedan 2019.

Utbildning: Marknadsekonom från IHM samt Advanced Development Training, London Business School

Andra pågående uppdrag: Styrelseledamot i Sweboat Service AB

Tidigare relevanta uppdrag: Ansvarig för Marknadskommunikation och produktutveckling hos Stora Enso Packaging

Aktieinnehav i Bolaget: 51 988 aktier

Mats Jacobsson

Chief Technical Officer. Anställd sedan 2009.

Utbildning: Civilingenjör i maskinteknik från Lunds Tekniska Högskola

Andra pågående uppdrag: Medlem i styrgrupp inom Svenskt MarinTekniskt Forum1

Tidigare relevanta uppdrag: –

Aktieinnehav i Bolaget: 125 372 aktier

Joacim Gustavsson

Chief Design Officer. Anställd sedan 2007

Utbildning: MA Interior Architecture från Göteborgs universitet

Andra pågående uppdrag: –

Tidigare relevanta uppdrag: –

Aktieinnehav i Bolaget: 121 798 aktier

Jakob Brandstedt

Chief Operating officer. Anställd sedan 2007.

Utbildning: Mariningenjör, KY utbildning från Vuxenutbildningen i Kungälv

Andra pågående uppdrag: –

Tidigare relevanta uppdrag: Sales Manager för Velox Specialties AB

Aktieinnehav i Bolaget: 28 823 aktier

Sanna Andersson

Retail Sales Director. Anställd sedan 2021.

Utbildning: IHM

Andra pågående uppdrag: –

Tidigare relevanta uppdrag: Site Manager, Marine Store

Aktieinnehav i Bolaget: 3 074 aktier

Nicklas Bergström

Commercial Sales Director. Anställd sedan 2024.

Utbildning: Göteborgs Universitet

Andra pågående uppdrag: Styrelseledamot i Altus AB, Taiga AB och Range Servant AB

Tidigare relevanta uppdrag: VD Altus AB och

Consilium Safety Group AB

Aktieinnehav i Bolaget: **3 434** aktier

Aktieinnehav angivet per 2024-12-31.

Styrelse

Mats Engblom

Styrelseordförande sedan 2020 och styrelseledamot sedan 2012.

Utbildning: Civilekonom från Örebro universitet

Andra pågående uppdrag: Styrelseledamot i Cibes Holding AB, M3M Investment AB, styrelseordförande för Bendi Holding AB, Sunds Fibertech Group AB Prototal Holding AB och M3M Investment AB.

Tidigare relevanta uppdrag: Ledamot i rådgivande styrelse (Eng Advisory Board) i Dellner Couplers AB och Sandvik Process Systems.

Aktieinnehav i Bolaget: 74 754 aktier

Per Hesselmark

Styrelseledamot sedan 2012.

Utbildning: Civilekonom från Handelshögskolan i Stockholm och PLD från Harvard Business School

Andra pågående uppdrag: Styrelseledamot i Oriflame Holding Ltd, Oriflame Investment Holdings Plc, af Jochnick Foundation, Bendi Profile Tech AB, OSM Group AB, OSM Holding AB, R12 Kapital AB, Northcone AB, Per Hesselmark AB, Strandbygget AB, R12 Boats Holding AB, Per Hesselmark i Nacka 2 AB, NG Alpha Holding AB, NG Invest Alpha AB, NG Invest Alpha SPV1 AB, R12 Kapital i Stockholm AB, R12 Kapital Holdco AB och Bendi Holding AB. Styrelseordförande för Ortic 3D AB, Truchot Direct Investments AB och SMD Logistics AB.

Tidigare relevanta uppdrag: Styrelseledamot i Aktiebolaget Truchot i Stockholm, R12 Kapital SPV1 AB, NG Invest Alpha SPV1 AB, Pinpointer AB, Svensk Hypotekspension AB, R12 Kapital SPV11 AB, Diatro Development AB, CL Intressenter AB, GMC Retail Solutions AB, ORTIC AB, MEWAB AB, Aditro Group AB, Aditro Holding AB och OSM Customized Product Solutions AB. Styrelseledamot och VD för Truchot Trading AB. Styrelseordförande i Bendi Holding AB, Flexworks Sweden AB och Aktiebolaget Roten.

Aktieinnehav i Bolaget: Per Hesselmark har ett indirekt aktieinnehav i Bolaget via sitt aktieinnehav i Huvudägarens moderbolag R12 Kapital AB samt ett direkt ägande i bolaget om 100 000 aktier.

Göran Gummesson

Styrelseledamot sedan 2012.

Utbildning: Ekonom från Göteborgs universitet

Andra pågående uppdrag: Ordförande i Direkt Chark AB, VD för NGG Advisory and Investment AB

Tidigare relevanta uppdrag: Styrelseledamot i Deutz AG, EFG European Furniture Group AB, Clean Oil AB och

Tysk-Svenska Handelskammaren

Aktieinnehav i Bolaget: 74 754 aktier

Eva Nilsagård

Styrelseledamot sedan 2020.

Utbildning: Civilekonom och Executive Master of Business Administration från Handelshögskolan vid Göteborgs universitet

Andra pågående uppdrag: Styrelseledamot i AddLife AB, Bufab AB, SEK (Svensk Exportkredit) AB, Xbrane Biopharma AB, Hansa Biopharma AB, Nanexa AB, Ernströmgruppen AB och Silex Microsystems AB samt VD och styrelseordförande för Nilsagård Consulting AB

Tidigare relevanta uppdrag: Styrelseledamot i Imatech Marin & Industri, SVP Strategy & Business Development för Volvo Group Trucks, CFO för Plastal Group AB och VP Dealer Business Management Region Europe för Volvo Penta.

Aktieinnehav i Bolaget: 74 700 aktier

Lars Hygrell

Styrelseledamot sedan 2020.

Utbildning: Civilingenjör från Chalmers tekniska högskola i Göteborg

Andra pågående uppdrag: -

Tidigare relevanta uppdrag: CMO och SVP för Electrolux Group

Aktieinnehav i Bolaget: 53 080

Johanna Lundberg

Styrelseledamot sedan 2023.

Utbildning: Civilingenjör i Industriell ekonomi från Linköpings Tekniska Högskola

Andra pågående uppdrag: Chef för Affärs- och Återförsäljarutveckling på Volvo Car Sverige.

Tidigare relevanta uppdrag: -

Aktieinnehav i Bolaget: 8 050 aktier

Aktieinnehav angivet per 2024-12-31.

REVISOR

Johan Engstam

Johan Engstam, Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB (ÖPwC), är huvudansvarig revisor från 2022.

ÖPwC är bolagets revisorer sedan år 2012. Johan Engstam är auktoriserad revisor och medlem i FAR

Kontorsadressen är: Öhrlings

PricewaterhouseCoopers AB, Torsgatan 21, 113 21

Stockholm och Johan Engstam kan nås på

telefonnummer +46 (0) 10 212 57 26

Nimbus på börsen

Börsåret

Nimbus noterades på Nasdaq First North den 9 februari 2021. Det totala antalet omsatta aktier under 2024 var 4 658 233 antal aktier till ett värde om 97 Mkr. Volymvägd genomsnittskurs uppgick till 20,74 kr / aktie.

Dagligt snitt i omsättning uppgick till 18 559 antal aktier motsvarade 0,4 Mkr. Högsta aktiekurs var 28,50 kr / aktie och lägsta kurs var 15,35 kr / aktie.

Mer information

Finansiell information om bolaget kan fås på bolagets hemsida www.nimbusgroup.se under rubriken Rapporter och Presentationer. På bolagets hemsida finns även aktuell information om bolagets aktiekurs.

Carnegie Investmentbank och Nordea följer kontinuerligt bolagets utveckling och publicerar analyser av bolaget.

Aktiens spridning

Bolaget hade 4 399 antal aktieägare den 31 december 2024. Andelen utländska aktieägare uppgick till 10 procent av rösterna och kapitalet.

10 Största aktieägarna den 31 december 2024:

		Andel av kapital och röster
1	R12 Kapital	21,90 %
2	Håkan Roos (RoosGruppen)	10,80 %
3	ODIN Fonder	9,03 %
4	Nordnet Pensionsförsäkring	8,60 %
5	Celox Holding	8,01 %
6	Fort Cambridge Investments S.A.	6,66 %
7	Avanza Pension	3,73 %
8	Briban Invest AB	2,71 %
9	Futur Pension	1,65 %
10	Jan-Erik Lindström	1,47 %

Nimbus aktiekurs 2024



Definitioner

Nyckeltalsdefinitioner

EBITA	Resultat före skatt, räntor och avskrivningar av goodwill och varumärken
EBITA-marginal	EBITA i förhållande till nettoomsättning
Operativt kassaflöde	Kassaflöde från löpande verksamheten och investeringsverksamheten
Organisk tillväxt	Förändring i nettoomsättning jämfört med föregående period exklusive valutafluktuationer samt förvärv (förutom återförsäljare)
Soliditet	Justerat Eget kapital/Balansomslutning
Vinst per aktie	Årets resultat i koncernen före uppbokning av uppskjuten skattefordran hänförligt till underskottsavdrag/antal aktier i moderbolaget
Bruttovinstmarginal	Bruttoresultat i förhållande till nettoomsättningen

NIMBUS GROUP



Nimbus Group AB (publ)
Box 5152, 426 05 Västra Frölunda
Besöksadress: Talattagatan 10, GKSS Långedrag
Telefon: 031-726 77 00
www.nimbusgroup.se